

At'n: Director General, Gerente General, Gerente Conauto, F&I Conauto y Asesores de Venta

Tras los resultados de ventas alcanzados en julio, **Grupo Conauto** ha decidido lanzar un nuevo desafío para nuestro equipo de ventas, con el objetivo de incentivar su dedicación y promover un aumento en las ventas. En reconocimiento a su esfuerzo, se les otorgará un incentivo especial durante el bimestre de **agosto-septiembre de 2024**. Confiamos en que esta iniciativa actuará como un poderoso estímulo para que alcancen su máximo potencial.

¡Premiaremos a los 5 mejores vendedores a nivel nacional!

INCENTIVOS



La fórmula es muy sencilla

Ventas Bruta - Bajas = Ventas Netas

Los requisitos que debes cumplir son:

1. Realizar al menos **7 ventas netas mensuales** de contratos CUOTA FIJA durante los meses agosto y septiembre, dando una suma total de **14 ventas netas mínimas para participar en el desafío.**
2. Los contratos deben estar aceptados digital y expedientes físicos en Conauto.
3. Se considerarán las **bajas** registradas en los meses de agosto y septiembre **(se tomarán en cuenta las ventas de 6 meses atrás y la baja de estas sea en el bimestre indicado de este desafío).**
4. El vendedor deberá estar registrado en el SIR y si ya no se encuentra activo, se declarará ausente del premio.
5. La lista de ganadores no se recorrerá, si un vendedor es eliminado, se declarará ausente del premio.
6. Haber tomado y aprobado los cursos de inducción, prospección y cierre de la plataforma digital "Academia Conauto".

¡EN CONAUTO, VALORAMOS Y PREMIAMOS TU DEDICACIÓN!

Atentamente

Angel Sánchez Manrique
Director General