

At'n: Director General, Gerente General, Gerente Conauto, F&I Conauto y Asesores de Venta

En esta ocasión, Grupo Conauto ha decidido lanzar un desafío a nuestra fuerza de ventas con el fin de motivarlos a seguir esforzándose y aumentar sus ventas. Como reconocimiento a su trabajo, recibirán un incentivo especial durante el bimestre **junio-julio** 2024. Estamos seguros de que esta iniciativa servirá como un estímulo para que den lo mejor de sí.

¡Premiaremos a los 5 mejores vendedores a nivel nacional!

INCENTIVOS



La fórmula es muy sencilla

Ventas Bruta - Bajas = Ventas Netas

Los requisitos que debes cumplir son:

1. Realizar al menos **5 ventas netas** mensuales de contratos CUOTA FIJA durante los meses junio y julio, dando un total de **10 ventas netas mínimas para participar en el desafío.**
2. Los contratos deben estar aceptados digital y expedientes físicos en Conauto.
3. Se considerarán las **bajas** registradas en los meses de junio y julio **(se tomarán en cuenta las ventas de 6 meses atrás y la baja de estas sea en el bimestre indicado de este desafío).**
4. El vendedor deberá estar registrado en el SIR y si ya no se encuentra activo, se declarará ausente del premio.
5. La lista de ganadores no se recorrerá, si un vendedor es eliminado, se declarará ausente del premio.
6. Haber tomado y aprobado los cursos de inducción, prospección y cierre de la plataforma digital "Academia Conauto".

¡EN CONAUTO RECONOCEMOS Y RECOMPENSAMOS TU ESFUERZO!

Atentamente

Angel Sánchez Manrique
Director General