



PLAN DE COMISIONES, APOYOS E INCENTIVOS PARA LA RED DE DISTRIBUIDORES

Circular 031/2024
03 de Abril de 2024

1. ESQUEMA DE COMISIONES POR VENTA

COMISIÓN DISTRIBUIDOR POR VENTA DE CONTRATOS AUTOFINANCIAMIENTO

La cual se pagará de la siguiente manera:

- **50%** al cierre de cada mes (**Aceptación digital**)
- **50%** al **tercer mes***
- ✓ Para pagar la comisión de la 3ª. Mensualidad es necesario que el contrato esté **ACEPTADO FÍSICAMENTE**.

*Se revisarán las ventas brutas de contratos, generando un complemento por los contratos que hayan realizado el pago puntual de la mensualidad 3, con saldo negativo máximo de \$500.

	Líneas de crédito		Cuota Fija
	Desde	Hasta	
MMK	\$240,000	\$300,000	1%
	\$320,000	\$400,000	
	\$420,000	\$500,000	
	\$520,000	\$600,000	
Ford y MMK	\$620,000	\$700,000	
	\$720,000	\$800,000	
	\$820,000	\$980,000	

En líneas superiores a los \$980 mil, se pagará el 30% + de la comisión de UP.

COMISIÓN DISTRIBUIDOR POR VENTA DE CONTRATOS ENTREGA INMEDIATA

Línea	Entrega Inmediata Ford
Todas las líneas	1% del valor del vehículo menos anticipo

Línea	Multifast MMK
Todas las líneas	1% del valor del vehículo menos anticipo

*Pagadera al cierre de mes

- ✓ Para pagar la comisión el contrato deberá estar aceptado físicamente.

Si la venta se realiza por Digital (Corporativo) solamente se pagará el 50% de la comisión al distribuidor.

- ✓ **En líneas superiores a los \$980 mil, se pagará el 30% + de la comisión de UP.**

COMISIÓN DISTRIBUIDOR POR UNIDAD PAGADA AUTOFINANCIAMIENTO

Línea	Cuota Fija Ford
Todas las líneas*	\$6,000

*Pagadera en diciembre 2024

Línea	Cuota Fija Multimark
Todas las líneas**	\$6,000

**Se pagará de forma mensual

- ✓ Para pagar la comisión deberán de estar físicamente las garantías en corporativo.

Si la venta se realiza por Digital (Corporativo) solamente se pagará el 50% de la comisión al distribuidor.

- ✓ **En líneas superiores a los \$980 mil, se pagará el 30% + de la comisión de UP.**

COMISIÓN DISTRIBUIDOR POR UNIDAD PAGADA ENTREGA INMEDIATA

Línea	Entrega Inmediata Ford
Todas las líneas*	1% del valor del vehículo menos anticipo

*Pagadera en diciembre 2024

Línea	Multifast MMK
Todas las líneas**	1% del valor del vehículo menos anticipo

**Se pagará de forma mensual

- ✓ Para pagar la comisión deberán de estar físicamente las garantías en corporativo.

Si la venta se realiza por Digital (Corporativo) solamente se pagará el 50% de la comisión al distribuidor.

- ✓ **En líneas superiores a los \$980 mil, se pagará el 30% + de la comisión de UP.**

COMISIÓN DISTRIBUIDOR POR UNIDAD PAGADA FINANCIERA

Línea	Financiera
Todas las líneas*	1% del valor del vehículo menos enganche

* Pagadera en diciembre 2024

Línea	Financiera Multimark
Todas las líneas**	1% del valor del vehículo menos enganche

**Se pagará de forma mensual

✓ Para pagar la comisión deberán de estar físicamente las garantías en corporativo.

2. INCENTIVOS PARA LA FUERZA DE VENTAS

INCENTIVOS PARA ASESORES DE VENTA

AUTOFINANCIAMIENTO

CUOTA FIJA

Incentivo por cada contrato

	Líneas de crédito		Cuota Fija
	Desde	Hasta	
MMK	\$240,000	\$300,000	1%
	\$320,000	\$400,000	
	\$420,000	\$500,000	
	\$520,000	\$600,000	
Ford y MMK	\$620,000	\$700,000	
	\$720,000	\$800,000	
	\$820,000	\$980,000	

La cual se pagará de la siguiente manera:

- 50% al cierre de cada mes (Aceptación digital).
 - 50% al tercer mes*
- ✓ Para pagar la comisión de la 3ª. Mens. es necesario que el contrato este aceptado físicamente, cliente localizable (teléfono) y al corriente en sus pagos.

E.I Y MULTIFAST

Incentivo por cada contrato

	Líneas de crédito		E.I.
	Desde	Hasta	
MMK	\$240,000	\$300,000	1% del valor del vehículo menos anticipo
	\$320,000	\$400,000	
	\$420,000	\$500,000	
	\$520,000	\$600,000	
Ford y MMK	\$620,000	\$700,000	
	\$720,000	\$800,000	
	\$820,000	\$980,000	

La cual se pagará de la siguiente manera:

- 100% al PAGO DE UNIDAD.
- ✓ El pago de incentivo se realiza siempre y cuando el contrato este aceptado digital, expediente integrado y garantías físicas en Conauto.

El pago de estos incentivos se realizará a través del Distribuidor para su posterior dispersión al equipo de asesores.

INCENTIVOS PARA ASESORES DE VENTA FINANCIERA

Línea	Financiera y MMK
Todas las líneas*	1% del valor del vehículo menos enganche

✓ Para pagar el incentivo deberán de estar físicamente las garantías en corporativo.

El pago de estos incentivos se realizará a través del Distribuidor para su posterior dispersión al equipo de asesores.

INCENTIVOS PARA GERENTES CONAUTO

PLAN CUOTA FIJA

Venta de contratos	Incentivo
1 - 2	\$250
3 - 9	\$500
10 o más	\$700

Incentivo por cada venta siempre y cuando se encuentre **aceptado físicamente** el contrato.

E.I. Y MULTIFAST

Venta de contratos	Incentivo
C/U	\$1,000 Al Pago de Unidad

El pago de incentivo se realiza siempre y cuando el contrato este **aceptado digital, expediente integrado y garantías físicas en Conauto.**

FINANCIERA AUTOPCIÓN

Venta de contratos	Incentivo
Todas las líneas	\$1,000 Al Pago de Unidad

Este incentivo aplica por unidad pagada, indispensables **garantías entregadas en físico.**

Importante: El pago de estos incentivos se realizará al personal registrado en el catálogo de firmas y en el sistema SIR, únicamente a la figura como Gerente Conauto.

El pago de estos incentivos se realizará a través del Distribuidor para su posterior dispersión al equipo de asesores.

INCENTIVOS PARA F&I

INTEGRACIÓN DE CONTRATOS CUOTA FIJA

Concepto	Incentivo
INTEGRACIÓN "A la entrega física del contrato en el área de integrantes de Conauto".	\$400

UNIDADES PAGADAS CUOTA FIJA, E.I., MULTIFAST y FINANCIERA

Concepto	Incentivo
PAGO DE UNIDAD Garantías físicas en Conauto Sin devolución "Bien a la primera"	\$500
Operación con 1 o más devoluciones	\$150

✓ Cuando el trámite de integración y/o pago de unidad lo realice la F&I corporativa no se pagará el incentivo a la F&I de la distribuidora.

Importante: El pago de estos incentivos se realizará al personal registrado en el catálogo de firmas y en el sistema SIR, únicamente a la figura como F&I.

El pago de estos incentivos se realizará a través del Distribuidor para su posterior dispersión al equipo de asesores.

Cuota Fija	DISTRIBUIDOR	ASESORES	GERENTES	F&I
<u>Venta</u> (C.F. Conauto y MMK)	<u>1%</u> (sobre línea contratada)	<u>1%</u> (sobre línea contratada)	1 – 2 = <u>\$250</u> 3 – 9 = <u>\$500</u> 10 o más = <u>\$700</u>	<u>\$400</u> (integración de contrato)
<u>P.U.</u> Conauto	<u>\$6,000</u> (pagado en dic. 2024)	N/A	N/A	<u>\$500</u> (al pago de unidad SIN devolución)
<u>P.U.</u> MMK	<u>\$6,000</u> (pagado mensual)	N/A	N/A	<u>\$150</u> (con 1 o más devoluciones)

Entrega Inmediata y Multifast	DISTRIBUIDOR	ASESORES	GERENTES	F&I
<u>Venta</u> E.I. y Multifast (Conauto y MMK)	<u>1%</u> valor del vehículo MENOS anticipo)	N/A	N/A	N/A
<u>P.U.</u> Entrega Inmediata Conauto	<u>1%</u> (valor del vehículo MENOS anticipo)	<u>1%</u> (valor del vehículo MENOS anticipo)	<u>\$1,000</u> (al pago de unidad)	<u>\$500</u> (al pago de unidad SIN devolución)
<u>P.U.</u> Multifast MMK				<u>\$150</u> (con 1 o más devoluciones)

Financiera Autopción	DISTRIBUIDOR	ASESORES	GERENTES	F&I
<u>P.U.</u> Financiera Autopción	<u>1%</u> (valor del vehículo MENOS enganche)	<u>1%</u> (valor del vehículo MENOS enganche)	<u>\$1,000</u> (al pago de unidad)	<u>\$500</u> (al pago de unidad SIN devolución)
<u>P.U.</u> Financiera MMK				<u>\$150</u> (con 1 o más devoluciones)

2. APOYOS ADICIONALES

PISO DIGITAL CONAUTO

APOYO PARA CAMPAÑAS DIGITALES PARA GENERACION DE LEADS

	Apoyo garantizado		Costo por Lead				Conversión de venta				Apoyo Total	
INVERSIÓN MÁXIMA MENSUAL DISTRIBUIDOR \$10,000 Apoyo de acuerdo a productividad	% Apoyo	Importe	Rango		% apoyo adicional	Importe	Rango		% apoyo adicional	Importe	Importe	%
	20%	\$2,000	\$100	<	0%	\$-	>	0.4%	0%	\$-	\$2,000	20
			\$81	\$99	15%	\$1,500	0.5%	1.4%	15%	\$1,500	\$5,000	50
			\$51	\$80	20%	\$2,000	1.5%	3.4%	20%	\$2,000	\$6,000	60
			\$36	\$50	25%	\$2,500	3.5%	5.9%	25%	\$2,500	\$7,000	70
			>	\$35	30%	\$3,000	6.0%	<	30%	\$3,000	\$8,000	80
Pago	Durante mes de apoyo		Al mes siguiente de la ejecución de la campaña									

Requisitos para apoyo de Piso Digital Conauto:

- ✓ La administración de las redes sociales se deberá realizar de forma profesional a través de una Agencia Digital (autorizada previamente por Conauto) o por el área de MKT del Distribuidor.
- ✓ La solicitud de apoyo se debe realizar dentro de los primeros 5 días del mes y la o las campañas deben finalizar 4 días antes del cierre de mes.
- ✓ Se deben cumplir los lineamientos de imagen corporativa de Grupo Conauto.
- ✓ Las redes sociales (RRSS) a utilizar para la publicidad deben ser exclusivas para los planes de Conauto.
- ✓ La FanPage Conauto del Distribuidor será susceptible de auditoría digital cuando así se solicite y se programe.
- ✓ El objetivo publicitario debe ser acorde al resultado que se espera obtener, los más recomendables son: generación de clientes potenciales e interacción (recepción de mensajes).
- ✓ No se recomienda la promoción de publicaciones.
- ✓ El Distribuidor que solicite este apoyo debe contar con la estructura necesaria para atención de leads de forma oportuna.
- ✓ Se debe reportar el resultado de la campaña durante, al finalizar la campaña y al cierre de mes.

APOYO PARA ACTIVACIONES COMERCIALES

FERIAS Y EXPOS

INVERSIÓN MÁXIMA MENSUAL DISTRIBUIDOR

\$10,000

50%

Distribuidor

50%

Conauto

Este apoyo está condicionado a la firma y cumplimiento de un objetivo adicional de venta de contratos.

Apoyo diseñado especialmente para la promoción del sistema de autofinanciamiento, el cual podrá ser utilizado en los siguientes conceptos:

- ✓ Publicidad en prensa y/o radio.
- ✓ Renta de equipo para perifoneo.
- ✓ Contratación servicio de volanteo.
- ✓ Impresión de materiales gráficos tales como: volantes, posters, lonas, electrostáticos (previa autorización del diseño).
- ✓ Renta de espacios temporales para realizar eventos.

El formato de solicitud de apoyo deberá ser enviado al área de mercadotecnia por lo menos 5 días antes de la realización del evento, activación y/o publicación.

El presupuesto se debe autorizar previamente por el área de Mercadotecnia de Grupo Conauto, no se realizará pago alguno en caso de no respetar el proceso de solicitud, análisis y autorización.

APOYO PARA RECLUTAMIENTO DE ASESORES

1. Apoyo en diseño para anuncio de reclutamiento, de acuerdo con las especificaciones del Distribuidor, el área de mercadotecnia realizará las aplicaciones según el medio a utilizar y/o publicar.
2. Bolsa de trabajo **OCC SIN COSTO** para el Distribuidor, para publicar vacantes de contratación de vendedores exclusivos para el departamento CONAUTO.



**SOLICITAMOS
EJECUTIVO (A) DE VENTAS
EN AUTOFINANCIAMIENTO**

REQUISITOS
Experiencia en ventas y Atención a clientes.
Dinamismo, Proactividad, Responsabilidad,
Puntualidad, Honestidad,
Trabajo bajo objetivos.

OFRECEMOS
Sueldo garantía.
Comisiones desde la primera venta.

CONTACTO
Fernando Hernández Robledo.
Tel: 55-51-57-79-97
Correo: jhernandezr1@aldentalpan.mx

Alden Tlalpan 

PLAN DE COMISIONES, APOYOS E INCENTIVOS PARA LA RED DE DISTRIBUIDORES

A PARTIR DEL MES DE MARZO 2024