

Estimados distribuidores, nos complace informarles acerca de nuestra nueva y renovada oferta comercial de autofinanciamiento para este mes de diciembre.

Con nuestro nuevo plan especial tendremos la oportunidad de proporcionar la mejor mensualidad del mercado, acompañada de una promoción que facilitará no solo el generar una cartera de clientes sólida para futura facturación, de igual manera facilitará el crédito a clientes con historial crediticio, sin historial o con problemas en buró de crédito esto con base a nuestra política de autofinanciamiento.

## PLAN BASIC

PLAN DE AUTOFINANCIAMIENTO DISEÑADO PARA CLIENTES QUE BUSCAN ELEGIR UNA LÍNEA DE CRÉDITO MÁS CÓMODA

- ✓ Líneas de crédito desde \$200,000 y hasta \$400,000
- ✓ Disfruta de una mensualidad más cómoda
- ✓ Plazo 60 meses
- ✓ BONO DE \$10,000 PARA SEGURO AUTOMOTRIZ, EN EL PRIMER AÑO\*
- ✓ BONO DE \$5,000 PARA SEGURO AUTOMOTRIZ, EN EL SEGUNDO AÑO\*\*

## PLAN PREMIER

PLAN DE AUTOFINANCIAMIENTO DISEÑADO PARA CLIENTES QUE BUSCAN UNA LÍNEA DE CRÉDITO PARA UNIDADES PREMIUM

- ✓ Líneas de crédito desde \$420,000 y hasta \$980,000
- ✓ Disfruta de una mensualidad más atractiva para unidades premium
- ✓ Plazo 60 meses
- ✓ BONO DE \$15,000 PARA SEGURO AUTOMOTRIZ, EN EL PRIMER AÑO\*
- ✓ BONO DE \$10,000 PARA SEGURO AUTOMOTRIZ, EN EL SEGUNDO AÑO\*\*

**Localizador SIN COSTO por 3 años con asistencia telefónica incluida para todas las operaciones, solo si lo requiere.**

**Bono de \$10,000 para Seguro Automotriz aplicable a la entrega de la unidad\***  
- Bono de \$5,000 para el Segundo año de seguro automotriz. (aplica por puntualidad de pagos)\*\*

\*El bono de \$10,000 aplicado al seguro automotriz se verá reflejado a partir de la entrega de la unidad y será el cliente quien deberá realizar el pago de la diferencia entre el costo total del seguro menos la promoción del bono especial (según la opción elegida)

\*\*El bono de \$5,000 aplicado al seguro automotriz se verá reflejado a partir del segundo año y será el cliente quien deberá realizar el pago de la diferencia entre el costo total del seguro menos la promoción del bono especial (según la opción elegida). Este bono especial estará sujeto a pago puntual del cliente.

**Bono de \$15,000 para Seguro Automotriz aplicable a la entrega de la unidad\***  
- Bono de \$10,000 para el Segundo año de seguro automotriz. (aplica por puntualidad de pagos)\*\*

\*El bono de \$15,000 aplicado al seguro automotriz se verá reflejado a partir de la entrega de la unidad y será el cliente quien deberá realizar el pago de la diferencia entre el costo total del seguro menos la promoción del bono especial (según la opción elegida)

\*\*El bono de \$10,000 aplicado al seguro automotriz se verá reflejado a partir del segundo año y será el cliente quien deberá realizar el pago de la diferencia entre el costo total del seguro menos la promoción del bono especial (según la opción elegida). Este bono especial estará sujeto a pago puntual del cliente.

El cliente elige una línea de autofinanciamiento acorde a sus necesidades, esto significa que en los casos que la unidad a facturar tenga un precio mayor a la línea contratada, el cliente deberá de realizar el pago de la diferencia a la distribuidora.

El cliente tendrá una mensualidad fija desde la contratación, permitiendo pagar cualquier diferencia entre su línea contratada y el costo

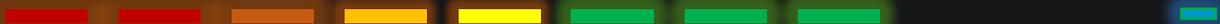
**3+4 4+3 5+2 6+1 7+0**

**1** Pago **2** Pago **3** Pago **4** Pago **5** Pago **6** Pago **7** Pago **8** Pago **9** Pago

**10**

**50%  
DESCUENTO**

**Garantía**



La única área autorizada para calificar clientes, es el área Comercial, para ello deberán de enviar por correo electrónico su solicitud indicando los datos del cliente, número de grupo e integrante anterior o anteriores a Marcia Vidales: [marciavs@conauto.mx](mailto:marciavs@conauto.mx)



*Importante: Las unidades de riesgo, serán evaluadas de acuerdo a la política de crédito vigente.*



## **GARANTÍA DE AUTORIZACIÓN DE CRÉDITO**

Aquellos clientes que contraten el Plan de Cuota Fija y cuenten con problemas en buró de crédito, siempre y cuando realicen sus pagos mensuales de forma PUNTUAL durante los 10 primeros meses y adquieran el localizador satelital (costo a cargo del cliente), cuentan con la GARANTÍA DE AUTORIZACIÓN DE CRÉDITO. Para aplicar esta garantía es indispensable reunir y presentar vía sistema todas las garantías crediticias de acuerdo al perfil del cliente, el hecho de incumplir con estos requisitos, invalida la presente garantía. No aplica para clientes con historial crediticio con MOP 96 y MOP 97 en cuentas hipotecarias y automotrices con antigüedad de hasta 24 meses de haberse elaborado el dictamen.



# INCENTIVOS ESPECIALES FUERZA DE VENTAS

Todas las comisiones se pagarán por la aceptación física de documentos.

## Incentivos vendedores

MONTO	LÍNEA COLOCADA
\$4,000 c/u	Líneas de \$200,000 a \$300,000
\$4,500 c/u	Líneas de \$320,000 a \$400,000
\$5,000 c/u	Líneas de \$420,000 a \$500,000
\$5,500 c/u	Líneas de \$520,000 a \$600,000
\$6,000 c/u	Líneas de \$620,000 a \$700,000
\$6,500 c/u	Líneas de \$720,000 a \$800,000
\$7,000 c/u	Líneas de \$820,000 a \$900,000
\$7,500 c/u	Líneas de \$920,000 a \$980,000

## Incentivos Gerentes

MONTO	VOLUMEN DE VENTA
\$250 c/u	Venta de Contratos 1-4
\$450 c/u	Venta de Contratos 5-9
\$650 c/u	Venta de Contratos 10-14
\$850 c/u	Venta de Contratos 15-19
\$950 c/u	Venta de Contratos 20 o más

## Incentivos F&I

MONTO	CARGA DE DOCUMENTOS
\$400 c/u	Integración
\$500 c/u	Pago de Unidad Sin devolución "Bien a la Primera"
\$150 c/u	Operación con 1 o más devoluciones

Se pagará de la siguiente manera:

- 30% cierre de contrato (envío físico de documentos)
- 40% pago de segunda mensualidad
- 30% pago de cuarta mensualidad
- Clientes con saldo al corriente al momento de la revisión teniendo hasta \$500 en contra para considerar como un saldo al corriente

- 50% cierre de contrato (envío físico de documentos)
  - 50% pago de cuarta mensualidad
- Clientes con saldo al corriente al momento de la revisión teniendo hasta \$500 en contra para considerar como un saldo al corriente



- Para integración de clientes será indispensable la incorporación de constancia de situación fiscal.

## Comisión por venta Distribuidor

MONTO	LÍNEA COLOCADA
\$4,000 c/u	Líneas de \$200,000 a \$300,000
\$4,500 c/u	Líneas de \$320,000 a \$400,000
\$5,000 c/u	Líneas de \$420,000 a \$500,000
\$5,500 c/u	Líneas de \$520,000 a \$600,000
\$6,000 c/u	Líneas de \$620,000 a \$700,000
\$6,500 c/u	Líneas de \$720,000 a \$800,000
\$7,000 c/u	Líneas de \$820,000 a \$900,000
\$7,500 c/u	Líneas de \$920,000 a \$980,000

## Comisión por PDU Distribuidor\*

MONTO	LÍNEA COLOCADA
\$6,000 c/u	Por unidad Ford entregada



\*La comisión al distribuidor se pagará en la comisión anual, aplicará siempre y cuando la garantía física esté en corporativo, máximo 5 días hábiles posterior al pago de unidad.

# PLAN ENTREGA INMEDIATA MULTIMARK 20%

## ✓ BENEFICIOS:

- ✓ Líneas de crédito desde **\$200,000** y hasta **\$500,000**
- ✓ Podrás seleccionar la línea más atractiva en intervalos de **\$5,000**
- ✓ Por ejemplo: **\$200,000, \$205,000, etc.**
- ✓ Mensualidades congeladas desde la contratación
- ✓ De acuerdo a tu pago inicial (20%) disfruta de una mensualidad más cómoda
- ✓ Si el valor de la unidad facturada es mayor a la línea de crédito contratada, la diferencia será pagada por el cliente directamente a la Distribuidora
- ✓ No se puede elegir una línea de crédito superior al costo del vehículo a estrenar
- ✓ Localizador SIN COSTO por 3 años con asistencia telefónica incluida para todas las operaciones, solo si lo requiere.
- ✓ Bono de **\$10,000** aplicado al seguro automotriz según la forma de pago.

Pago inicial del

**20%**

## PLAN DE INCENTIVOS ENTREGA INMEDIATA



COMISION DISTRIBUIDOR  
por venta de contratos

**\$2,500.00 c/u**  
Venta por contrato

**\$3,000.00 c/u**  
Pago de unidad

Líneas de \$200,000 a \$500,000

INCENTIVOS GERENTES Y  
F&I  
pagados a través del  
Distribuidor

**\$350.00 c/u**  
F&I

**\$400.00 c/u**  
GERENTE

Líneas de \$200,000 a \$500,000

INCENTIVOS VENDEDORES  
pagados a través del Distribuidor

**\$2,000.00 c/u**  
VENDEDOR

Líneas de \$200,000 a \$500,000

## Consideraciones para evaluación de crédito en planes Entrega Inmediata

- ✓ Se deberá utilizar la última versión de la Tabla Perfil para la evaluación de crédito (v.12.6).
- ✓ En los planes con 15% y 25% de pago inicial, el Coobligado solo se presentará exclusivamente si la Tabla Perfil lo requiere, sin que este deba ser un familiar directo.
- ✓ El factor de ingresos mínimo requerido de los clientes en estos planes de Entrega Inmediata será de 1,3 veces el importe de la mensualidad incluyendo el seguro automotriz.
- ✓ Consideración especial en Buró de Crédito en cuentas con MOP 96/97 hasta por \$10,000, *excepto crédito automotriz o hipotecario.*

## **PISO DIGITAL CONAUTO**

Todos aquellos Distribuidores que ingresaron de forma correcta su solicitud de apoyo para la realización de campañas digitales durante el mes de noviembre 2022, deben presentar su informe de resultados para poder realizar el cálculo de apoyo definitivo, para facilitar la manera de reportar, el Gerente Conauto debe ingresar a la siguiente liga y completar el formulario, la fecha límite para ello es el 13 de diciembre hasta las 18:00 hrs.

**<https://forms.office.com/r/UniD5jANZt>**

Para solicitar apoyo para la(s) campaña(s) a realizarse durante este mes de noviembre 2022, deberán ingresar su solicitud en la siguiente liga mediante formulario, donde tienen hasta el 10 de diciembre a las 12:00 hrs.

**<https://forms.office.com/r/Q4X7rgqWxJ>**



*Informe de resultados noviembre 2022*

*Utiliza tu celular para hacernos llegar el informe y solicitud de apoyos, solo escanea estos códigos y captura la información.*

**FÁCIL, RÁPIDO Y SENCILLO**



*Solicitud de apoyo diciembre 2022*

## **VAMOS POR EL MEJOR MES DE VENTAS**

**Alejandra R. Rojas García**  
**Gerencia Nacional de Ventas**

**Atentamente,**

**Ángel Sánchez Manrique**  
**Director General**

CONDICIONES GENERALES: Los planes de autofinanciamiento Conauto, se encontrarán disponibles en el sistema SIR a partir de la publicación de la presente circular, el último día para realizar el pago de las líneas de captura de los contratos con estos planes, será el viernes 30 de diciembre de 2022. La información contenida en la presente circular es de carácter confidencial y estratégico para Conauto, S.A. de C.V. por lo tanto esta información no puede ser comunicada, transmitida y/o publicada por ningún otro medio que no sea autorizado por Conauto. Todas las operaciones deberán cumplir con los lineamientos establecidos en la Política de Crédito Conauto Actualizada 2020, publicada el 03/09/2020 en la Circular 113/2020 y la Tabla Perfil a utilizar es la v.12,6