

Estimados distribuidores, nos complace informarles acerca de nuestra nueva y renovada oferta comercial de autofinanciamiento para este mes de noviembre.

Con nuestro nuevo plan especial tendremos la oportunidad de proporcionar la mejor mensualidad del mercado, acompañada de una promoción que facilitará no solo el generar una cartera de clientes sólida para futura facturación, de igual manera facilitará el crédito a clientes con historial crediticio, sin historial o con problemas en buró de crédito esto con base a nuestra política de autofinanciamiento.

## PLAN BASIC

PLAN DE AUTOFINANCIAMIENTO DISEÑADO PARA CLIENTES QUE BUSCAN ELEGIR UNA LÍNEA DE CRÉDITO MÁS CÓMODA

- ✓ Líneas de crédito desde \$200,000 y hasta \$400,000
- ✓ Disfruta de una mensualidad más cómoda
- ✓ Plazo 60 meses

## PLAN PREMIER

PLAN DE AUTOFINANCIAMIENTO DISEÑADO PARA CLIENTES QUE BUSCAN UNA LÍNEA DE CRÉDITO PARA UNIDADES PREMIUM

- ✓ Líneas de crédito desde \$420,000 y hasta \$980,000
- ✓ Disfruta de una mensualidad más atractiva para unidades premium
- ✓ Plazo 60 meses

Estos planes comerciales no contemplan anualidades.

El cliente elige una línea de autofinanciamiento acorde a sus necesidades, esto significa que en los casos que la unidad a facturar tenga un precio mayor a la línea contratada, el cliente deberá de realizar el pago de la diferencia a la distribuidora.

Mientras el cliente permanezca con estatus de Integrante gozará de un menor factor para poder ofrecer mensualidades más accesibles, al momento de la adjudicación el factor se actualizará y el cliente deberá estar consciente que su pago mensual será diferente.

3+2 4+2 5+1 6+1 7+0

1 Pago

2 Pago

3 Pago

4 Pago

5 Pago

6 Pago

7 Pago

8 Pago

9 Pago

10

Garantía

SI PAGAS PUNTUAL AL MES **6, 12, 18** PREMIAMOS TU AHORRO  
EN EL MES **7, 13 Y 19** OBTÉN UN DESCUENTO DEL  
**50%**



# GARANTÍA DE AUTORIZACIÓN DE CRÉDITO

Aquellos clientes que contraten el Plan de Cuota Fija y cuenten con problemas en Buró de Crédito, siempre y cuando realicen sus pagos mensuales de forma PUNTUAL durante los 10 primeros meses y adquieran el localizador satelital (costo a cargo del cliente), cuentan con la GARANTÍA DE AUTORIZACIÓN DE CRÉDITO. Para aplicar esta garantía es indispensable reunir y presentar vía sistema todas las garantías crediticias de acuerdo al perfil del cliente, el hecho de incumplir con estos requisitos, invalida la presente garantía. No aplica para clientes con historial crediticio con MOP 96 y MOP 97 en cuentas hipotecarias y automotrices con antigüedad de hasta 24 meses de haberse elaborado el dictamen.



## PLAN ENTREGA INMEDIATA 20%

### ✓ BENEFICIOS:

- ✓ Líneas de crédito desde \$200,000 y hasta \$500,000
- ✓ Podrás seleccionar la línea más atractiva en intervalos de \$5,000
- ✓ Por ejemplo: \$200,000, \$205,000, etc.
- ✓ Mensualidades congeladas desde la contratación
- ✓ De acuerdo a tu pago inicial (20%) disfruta de una mensualidad más cómoda
- ✓ Si el valor de la unidad facturada es mayor a la línea de crédito contratada, la diferencia será pagada por el cliente directamente a la Distribuidora
- ✓ No se puede elegir una línea de crédito superior al costo del vehículo a estrenar

### ✓ BENEFICIOS PARA EL DISTRIBUIDOR:

- ✓ Ventas incrementales gracias a un nuevo y atractivo canal de ventas
- ✓ Incremento de facturación de unidades
- ✓ Ingresos adicionales por comisión sobre venta



## Consideraciones para evaluación de crédito en planes Entrega Inmediata

- ✓ Se deberá utilizar la última versión de la Tabla Perfil para la evaluación de crédito (v.12.6).
- ✓ El Coobligado se presentará si la Tabla Perfil lo requiere, sin que este deba ser un familiar directo.
- ✓ El factor de ingresos mínimo requerido de los clientes en estos planes de Entrega Inmediata será de 1.3 veces el importe de la mensualidad incluyendo el seguro automotriz.

## PLAN DE INCENTIVOS ENTREGA INMEDIATA

COMISION DISTRIBUIDOR  
por venta de contratos

**\$2,500.00 c/u**  
Venta por contrato

**\$3,000.00 c/u**  
Pago de unidad

Líneas de \$200,000 a \$500,000

INCENTIVOS GERENTES Y  
F&I  
pagados a través del  
Distribuidor

**\$350.00 c/u**  
F&I

**\$400.00 c/u**  
GERENTE

Líneas de \$200,000 a \$500,000

INCENTIVOS VENDEDORES  
pagados a través del Distribuidor

**\$2,000.00 c/u**  
VENDEDOR

Líneas de \$200,000 a \$500,000

# INCENTIVOS ESPECIALES CUOTA FIJA

Todas las comisiones se pagarán por la aceptación física de documentos.

## Incentivos vendedores

MONTO	LÍNEA COLOCADA
\$4,000 c/u	Líneas de \$200,000 a \$300,000
\$4,500 c/u	Líneas de \$320,000 a \$400,000
\$5,000 c/u	Líneas de \$420,000 a \$500,000
\$5,500 c/u	Líneas de \$520,000 a \$600,000
\$6,000 c/u	Líneas de \$620,000 a \$700,000
\$6,500 c/u	Líneas de \$720,000 a \$800,000
\$7,000 c/u	Líneas de \$820,000 a \$900,000
\$7,500 c/u	Líneas de \$920,000 a \$980,000

## Incentivos Gerentes

MONTO	VOLUMEN DE VENTA
\$250 c/u	Venta de Contratos 1-4
\$450 c/u	Venta de Contratos 5-9
\$650 c/u	Venta de Contratos 10-14
\$850 c/u	Venta de Contratos 15-19
\$950 c/u	Venta de Contratos 20 o más

## Incentivos F&I

MONTO	CARGA DE DOCUMENTOS
\$400 c/u	Integración
\$500 c/u	Pago de Unidad Sin devolución "Bien a la Primera"
\$150 c/u	Operación con 1 o más devoluciones

Se pagará de la siguiente manera:

- 30% al cierre de contrato (envío físico de documentos)
- 40% pago de segunda mensualidad
- 30% pago de cuarta mensualidad
- Clientes con saldo al corriente al momento de la revisión teniendo hasta \$500 en contra para considerar como un saldo al corriente

- 50% al cierre de contrato (envío físico de documentos)

- 50% pago de cuarta mensualidad

Clientes con saldo al corriente al momento de la revisión teniendo hasta \$500 en contra para considerar como un saldo al corriente

## Comisión Distribuidor

MONTO	LÍNEA COLOCADA
\$4,000 c/u	Líneas de \$200,000 a \$300,000
\$4,500 c/u	Líneas de \$320,000 a \$400,000
\$5,000 c/u	Líneas de \$420,000 a \$500,000
\$5,500 c/u	Líneas de \$520,000 a \$600,000
\$6,000 c/u	Líneas de \$620,000 a \$700,000
\$6,500 c/u	Líneas de \$720,000 a \$800,000
\$7,000 c/u	Líneas de \$820,000 a \$900,000
\$7,500 c/u	Líneas de \$920,000 a \$980,000

## Comisión por pago de unidad\*

MONTO	LÍNEA COLOCADA
\$4,000 c/u	Por unidad entregada

\*La comisión se pagará al corte mensual por operación, siempre y cuando las garantías se encuentren enviadas de manera física a corporativo Conauto, en un lapso no mayor a 5 días hábiles posteriores al pago de la unidad.

# PISO DIGITAL CONAUTO

Todos aquellos Distribuidores que ingresaron de forma correcta su solicitud de apoyo para la realización de campañas digitales durante el mes de octubre 2022, deben presentar su informe de resultados para poder realizar el cálculo de apoyo definitivo, para facilitar la manera de reportar, el Gerente Conauto debe ingresar a la siguiente liga y completar el formulario, la fecha límite para ello es el 7 de noviembre hasta las 18:00 hrs.

<https://forms.office.com/r/R1uwFP4xgk>

Para solicitar apoyo para la(s) campaña(s) a realizarse durante este mes de noviembre 2022, deberán ingresar su solicitud en la siguiente liga mediante formulario, donde tienen hasta el 11 de noviembre a las 12:00 hrs.

<https://forms.office.com/r/kF8wF6kza>



Informe de resultados octubre 2022



Solicitud de apoyo noviembre 2022

FÁCIL, RÁPIDO Y SENCILLO

Utiliza tu celular para hacernos llegar el informe y solicitud de apoyos, solo escanea estos códigos y captura la información.

**VAMOS POR EL MEJOR MES DE VENTAS**

Atentamente,

Alejandra R. Rojas García

Gerencia Nacional de Ventas

Ángel Sánchez Manrique

Director General