

CIRCULAR 110/2022
02/Agosto/2022

At'n: Director General, Gerente General, Gerente Conauto, F&I Conauto y Asesores de Ventas

Estimados distribuidores, nos complace informarles acerca de nuestra nueva y renovada oferta comercial de autofinanciamiento para este mes de agosto.

Con nuestro nuevo plan especial tendremos la oportunidad de proporcionar la mejor mensualidad del mercado, acompañada de promoción que facilitarán no solo el generar una cartera de clientes sólida para futura facturación, de igual manera nos encamina a facilitar el crédito a cliente con historial crediticio, sin historial o con problemas en buró de crédito esto con base a nuestra política de autofinanciamiento.

PLAN BASIC

PLAN DE AUTOFINANCIAMIENTO DISEÑADO PARA CLIENTES QUE BUSCAN ELEGIR SU PROPIA MENSUALIDAD

- ✓ Líneas de crédito desde \$200,000 y hasta \$400,000
- ✓ Disfruta de una mensualidad más cómoda
- ✓ Plazo 60 meses

PLAN PREMIER

PLAN DE AUTOFINANCIAMIENTO DISEÑADO PARA CLIENTES QUE BUSCAN ELEGIR SU PROPIA MENSUALIDAD

- ✓ Líneas de crédito desde \$420,000 y hasta \$980,000
- ✓ Disfruta de una mensualidad más atractiva para unidades premium
- ✓ Plazo 60 meses

Estos planes comerciales no contemplan anualidades.

El cliente elige una línea de autofinanciamiento acorde a sus necesidades, esto significa que en los casos que la unidad a facturar tenga un precio mayor a la línea contratada, el cliente deberá de realizar el pago de la diferencia entre la línea contratada y el valor de la unidad al distribuidor.

Mientras el cliente permanezca con estatus de Integrante, gozará de un menor factor para poder ofrecer mensualidades más accesibles, al momento de la adjudicación el factor se actualizará y el cliente deberá estar consciente que su pago mensual será diferente.

3+2 4+2 5+1 6+1 7+0

1 Pago 2 Pago 3 Pago 4 Pago 5 Pago 6 Pago 7 Pago 8 Pago 9 Pago

10
Garantía

SI PAGAS PUNTUAL AL MES **6, 12, 18** PREMIAMOS TU AHORRO
EN EL MES **7, 13 Y 19** OBTÉN UN DESCUENTO DEL
50%



Platino

- Aquellos clientes que tengan no más de 24 meses de haber liquidado su último contrato y/o tener un contrato activo con más de 12 meses como Adjudicado Propietario e historial de pagos puntuales.
- Beneficios y promocionales según el plan contratado.
- No haber generado intereses moratorios mayores al equivalente al 3.5% del valor total de Autofinanciamiento otorgado (consulta las bases en la política)

Adjudicación 1+0
(solicitar etiqueta)

Repetitivos

- Aquellos clientes que tengan 25 y hasta 60 meses de haber liquidado su plan anterior.
- Beneficios y promociones según el plan contratado.
- No haber generado intereses moratorios mayores al equivalente al 3.5% del valor total de Autofinanciamiento otorgado (consulta las bases en la política)

Adjudicación 1+4
(solicitar etiqueta)

*** SUJETO A APROBACIÓN DE CRÉDITO.**

La única área autorizada para calificar clientes, es el área Comercial, para ello deberán de enviar por correo electrónico su solicitud indicando los datos del cliente, número de grupo e integrante anterior o anteriores a Marcia Vidales: marciavs@conauto.mx



Importante: Las unidades de riesgo, serán evaluadas de acuerdo a la política de crédito vigente.

GARANTÍA DE AUTORIZACIÓN DE CRÉDITO

Aquellos clientes que contraten el Plan de Cuota Fija y cuenten con problemas en buró de crédito, siempre y cuando realicen sus pagos mensuales de forma PUNTUAL durante los 10 primeros meses y adquieran el localizador satelital (costo a cargo del cliente), cuentan con la GARANTÍA DE AUTORIZACIÓN DE CRÉDITO. Para aplicar esta garantía es indispensable reunir y presentar vía sistema todas las garantías crediticias de acuerdo al perfil del cliente, el hecho de incumplir con estos requisitos, invalida la presente garantía. No aplica para clientes con historial crediticio con MOP 96 y MOP 97 en cuentas hipotecarias y automotrices con antigüedad de hasta 24 meses de haberse elaborado el dictamen.





PREVENTA

NUEVA FORD TERRITORY

ESTRENA ANTES QUE NADIE LA SUV QUE TODOS QUIEREN
CON UN DESCUENTO DEL 50% EN TU PRIMERA MENSUALIDAD.

Mientras el cliente permanezca con estatus de Integrante, gozará de un menor factor para poder ofrecer mensualidades más accesibles, al momento de la adjudicación el factor se actualizará y el cliente deberá estar consciente que su pago mensual será diferente.

Catálogo	Descripción	Línea a contratar	1er. Mensualidad Contrata con	Mensualidad SIN anualidad Integrante	Mensualidad SIN anualidad Adjudicado
PREVCF611	Cuota fija 611	\$611,000	\$7,668	\$15,336	\$17,585
PREVCF631	Cuota fija 631	\$631,000	\$7,919	\$15,838	\$18,160
PREVCF651	Cuota fija 651	\$651,000	\$8,170	\$16,340	\$18,736

A partir de agosto, todas las comisiones se pagarán por la aceptación física de documentos.

Incentivos Vendedores

MONTO	LÍNEA COLOCADA
\$4,000 c/u	Líneas de \$200,000 a \$300,000
\$4,500 c/u	Líneas de \$320,000 a \$400,000
\$5,000 c/u	Líneas de \$420,000 a \$500,000
\$5,500 c/u	Líneas de \$520,000 a \$600,000
\$6,000 c/u	Líneas de \$620,000 a \$700,000
\$6,500 c/u	Líneas de \$720,000 a \$800,000
\$7,000 c/u	Líneas de \$820,000 a \$900,000
\$7,500 c/u	Líneas de \$920,000 a \$980,000

Incentivos Gerentes

MONTO	VOLUMEN DE VENTA
\$250 c/u	Venta de Contratos 1-4
\$450 c/u	Venta de Contratos 5-9
\$650 c/u	Venta de Contratos 10-14
\$850 c/u	Venta de Contratos 15-19
\$950 c/u	Venta de Contratos 20 o más

Incentivos F&I

MONTO	CARGA DE DOCUMENTOS
\$400 c/u	Integración
\$500 c/u	Pago de Unidad Sin devolución "Bien a la Primera"
\$150 c/u	Operación con 1 o mas devoluciones

Vendedor se pagará de la siguiente manera:

- 30% cierre de contrato (envío físico de documentos)
- 40% pago de segunda mensualidad
- 30% pago de cuarta mensualidad
- Clientes con saldo al corriente al momento de la revisión teniendo hasta \$500 en contra para considerar como un saldo al corriente

Adicional cada Gerente podrá recibir \$50 adicionales al cargar cada venta en CRM

- 50% cierre de contrato (envío físico de documentos)
- 50% pago de cuarta mensualidad

Clientes con saldo al corriente al momento de la revisión teniendo hasta \$500 en contra para considerar como un saldo al corriente

Comisión por venta Distribuidor

MONTO	LÍNEA COLOCADA
\$4,000 c/u	Líneas de \$200,000 a \$300,000
\$4,500 c/u	Líneas de \$320,000 a \$400,000
\$5,000 c/u	Líneas de \$420,000 a \$500,000
\$5,500 c/u	Líneas de \$520,000 a \$600,000
\$6,000 c/u	Líneas de \$620,000 a \$700,000
\$6,500 c/u	Líneas de \$720,000 a \$800,000
\$7,000 c/u	Líneas de \$820,000 a \$900,000
\$7,500 c/u	Líneas de \$920,000 a \$980,000

Comisión por PDU * Distribuidor

MONTO	LÍNEA COLOCADA
\$6,000 c/u	Líneas de \$200,000 a \$980,000

* La comisión al distribuidor se pagará en la comisión anual

PLAN ENTREGA INMEDIATA ESPECIAL

PLAN DE AUTOFINANCIAMIENTO DISEÑADO PARA ESTRENAR DE FORMA RÁPIDA Y ÁGIL, CON UN PAGO INICIAL ACCESIBLE.

- ➔ **PAGO INICIAL DEL 15%.** El pago inicial incluye la primera mensualidad.
- ➔ **Bono de \$10,000.** Se verá reflejado en el estado de cuenta del cliente a partir de la entrega de la unidad y podrá ser utilizado únicamente para pago de seguro automotriz.
- ➔ **Localizador SIN COSTO** por 3 años con asistencia telefónica incluida para todas las operaciones, solo si lo requiere.
- ➔ Aplica únicamente para las líneas: **Ranger y Transit Courier.**

Pago inicial del

15%

Plan Entrega Inmediata Especial

Único plazo: 60 meses CON anualidades

Aplica para clientes: formales, informales o independientes
(personas físicas, físicas con actividad empresarial y personas morales)

PLAN ENTREGA INMEDIATA ESTÁNDAR

PLAN DE AUTOFINANCIAMIENTO DISEÑADO PARA ESTRENAR DE FORMA RÁPIDA Y ÁGIL, CON UN PAGO INICIAL MÁS ALTO.

- ➔ **PAGO INICIAL DEL 25%.** El pago inicial incluye la primera mensualidad.
- ➔ **Bono de \$10,000.** Se verá reflejado en el estado de cuenta del cliente a partir de la entrega de la unidad y podrá ser utilizado únicamente para pago de seguro automotriz.
- ➔ **Localizador SIN COSTO** por 3 años con asistencia telefónica incluida para todas las operaciones, solo si lo requiere.
- ➔ Aplica para **toda la línea Ford incluida en la lista de precios Conauto vigente.**

Pago inicial del

25%

Plan Entrega Inmediata Estándar

Único plazo: 60 meses CON anualidades

Aplica para clientes: formales, informales o independientes
(personas físicas, físicas con actividad empresarial y personas morales)

Consideraciones para evaluación de crédito en planes Entrega Inmediata

- ✓ Se deberá utilizar la última versión de la Tabla Perfil para la evaluación de crédito (v.12.6).
- ✓ En los planes con 15% y 25% de pago inicial, el Coobligado solo se presentará exclusivamente si la Tabla Perfil lo requiere, sin que este deba ser un familiar directo.
- ✓ El factor de ingresos mínimo requerido de los clientes en estos planes de Entrega Inmediata será de 1.3 veces el importe de la mensualidad incluyendo el seguro automotriz.
- ✓ Consideración especial en buró de crédito en cuentas con MOP 96/97 hasta por \$10,000,

PISO DIGITAL CONAUTO

Todos aquellos Distribuidores que ingresaron de forma correcta su solicitud de apoyo para la realización de campañas digitales durante el mes de julio 2022, deben presentar su informe de resultados para poder realizar el cálculo de apoyo definitivo, para facilitar la manera de reportar, el Gerente Conauto debe ingresar a la siguiente liga y completar el formulario, la fecha límite para ello es el 5 de agosto hasta las 18:00 hrs.

<https://forms.office.com/r/E6smBJZ92X>

Para solicitar apoyo para la o las campañas a realizarse durante este mes de agosto 2022, deberán ingresar su solicitud en la siguiente liga mediante formulario, donde tienen hasta el 10 de agosto a las 18:00 hrs.

<https://forms.office.com/r/KZ78kWLXmL>



Informe de Resultados julio 2022



Solicitud de Apoyo agosto 2022

FÁCIL, RÁPIDO Y SENCILLO

Utiliza tu celular para hacernos llegar el informe y solicitud de apoyos, solo escanea estos códigos y captura la información.

VAMOS POR EL MEJOR MES DE VENTAS EN ESTE AGOSTO 2022

Atentamente,

Carlos A. Urbán Lozano
Gerente Nacional de Ventas y
Capacitación

CONDICIONES GENERALES: Los planes de autofinanciamiento Conauto, se encontrarán disponibles en el sistema SIR a partir de la publicación de la presente circular, el último día para realizar el pago de las líneas de captura de los contratos con estos planes, será el miércoles 31 de agosto de 2022. La información contenida en la presente circular es de carácter confidencial y estratégico para Conauto, S.A. de C.V. por lo tanto esta información no puede ser comunicada, transmitida y/o publicada por ningún otro medio que no sea autorizado por Conauto. Todas las operaciones deberán cumplir con los lineamientos establecidos en la Política de Crédito Conauto Actualizada 2020, publicada el 03/09/2020 en la Circular 113/2020 y la Tabla Perfil a utilizar es la v.12.6