

Oferta Comercial
NUEVO PLAN
JULIO 2022

MARTES 05 DE JULIO DE 2022



098/2022

At'n: Director General, Gerente General, Gerente de Ventas, Asesores de Ventas

Estimados Distribuidores, EXCELENTES NOTICIAS, sabemos la importancia de contar con un plan que permita acelerar la facturación de unidades y entregar a nuestros clientes de manera rápida los vehículos de su interés, conoce lo nuevo en la siguiente circular:

Plan ENTREGA INMEDIATA

Plan diseñado para clientes interesados en estrenar de forma rápida, ágil y con un pago mensual accesible.

01

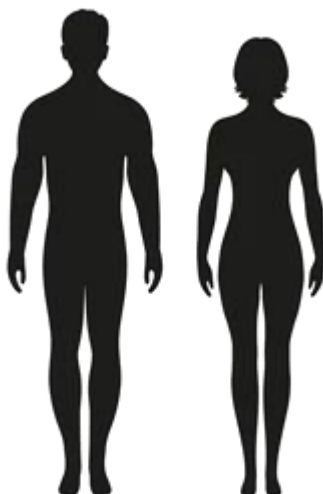
- Pago inicial del **20%**
- El pago inicial incluye la primera mensualidad
- Único plazo: 60 meses
- Localizador **sin costo** por 3 años
- El cliente decide el vehículo a estrenar, de acuerdo a las marcas con las que se tiene acuerdo comercial



*El pago inicial se calcula, de acuerdo a la línea de crédito contratada (desde \$200,000 y hasta \$500,000)
*Forma de pago de seguro automotriz será: mensual, trimestral, semestral, anual o contado, el cliente siempre elige la forma de pago que más se adecue a sus necesidades.

02

Perfil del cliente:



Edad de 18 a 69 años



Dirigido a personas físicas, físicas con actividad empresarial, clientes con ingresos variables no comprobables y/o comercio informal



No es sujeto de crédito por otras financieras:



Sin historial de crédito



Clientes con dificultad para comprobar ingresos



Cliente con cuentas MOP 96 y 97 de hasta \$10,000*

*No aplica para cuentas automotrices e hipotecarias.

En los diferentes análisis de crédito se podrán pedir figuras de respaldo, estudio socioeconómico e instalación de localizador, esto de acuerdo al perfil de cada cliente.

Somos una alternativa para generar más ventas, con un perfil de cliente diferente.

03

Requisitos de crédito:

- ✓ Identificación oficial vigente.
- ✓ Comprobante de domicilio no mayor a 2 meses.
- ✓ Comprobación de ingresos de 3 meses.
 - Nómina.
 - Estados de cuenta.
 - Declaración de impuestos.
- ✓ Si no comprueba ingresos hay opción de realizar estudio socioeconómico.
- ✓ Coobligado o Aval, en caso de ser necesario para respaldar el crédito.

Sujeto a aprobación de crédito, los requisitos de crédito pueden variar según el tipo de cliente.

04

BENEFICIOS DEL PLAN DE AUTOFINANCIAMIENTO ENTREGA INMEDIATA:

- ✓ Líneas de crédito desde **\$200,000** y hasta **\$500,000**
- ✓ Podrás seleccionar la línea más atractiva en intervalos de **\$5,000**
- ✓ **Por ejemplo: 205,000, 210,000, etc.**
- ✓ Mensualidades congeladas desde la contratación
- ✓ De acuerdo a tu pago inicial (**20%**) disfruta de una mensualidad más cómoda
- ✓ Si el valor de la unidad facturada es mayor a la línea de crédito contratada, la diferencia será pagada por el cliente directamente a la Distribuidora
- ✓ No se puede elegir una línea de crédito superior al costo del vehículo a estrenar

BENEFICIOS PARA EL DISTRIBUIDOR

- ✓ Ventas incrementales gracias a un nuevo y atractivo canal de ventas
- ✓ Incremento de facturación de unidades
- ✓ Ingresos adicionales por comisión sobre venta



05

Plan de incentivos

COMISION DISTRIBUIDOR por venta de contratos	INCENTIVOS GERENTES Y F&I pagados a través del Distribuidor	INCENTIVOS VENDEDORES pagados a través del Distribuidor
\$2,500.00 c/u Venta por contrato	\$350.00 c/u F&I	
\$3,000.00 c/u Pago de unidad	\$400.00 c/u GERENTE	\$2,000.00 c/u VENDEDOR
Líneas de \$200,000 a \$500,000	Líneas de \$200,000 a \$500,000	Líneas de \$200,000 a \$500,000

Atentamente,

Carlos A. Urbán Lozano
Gerente Nacional de Ventas
y Capacitación.

Roberto Landeros Ordaz
Gerente de Producto Multimark y
Promotorías.