

At'n: Director General, Gerente General, Gerente Conauto, F&I Conauto y Asesores de Venta

Estimada fuerza de ventas, tenemos el agrado de presentarles los resultados de nuestro concurso **"Círculo de Ganadores"**.

Todos los vendedores registrados en la base de datos participan. Recuerda que se dará de baja a todo aquel vendedor que no presente ventas en un periodo de 2 meses.

Es muy sencillo ser un ganador, la fórmula es:

Ventas - Bajas + Pagos de Unidad

Venta de Contratos	+ 5 pts.
Baja de Contratos	- 5 pts.
Pagos de Unidad	+ 10 pts.

¡NO TE QUEDES FUERA!, ESTOS SON REQUISITOS QUE DEBES CUMPLIR PARA GOZAR DE ESTOS FABULOSOS INCENTIVOS.

Para ser considerado dentro del Círculo de Ganadores, cada vendedor deberá:

1. Realizar durante cada periodo (bimestre) un mínimo de 4 ventas de contratos.
2. La captura de prospectos debe ser realizada en CRM Conauto, cubriendo el 100% del objetivo establecido por el Gerente Regional, a su vez las ventas (contratos) a considerar para este concurso deberá estar debidamente registradas en CRM.
3. La venta neta acumulada de cada periodo deberá ser positiva.
 - En aquellos casos, cuando la venta neta acumulada del periodo sea negativa, el asesor será eliminado de la lista de ganadores.
 - La lista de ganadores no se recorrerá, si un vendedor es eliminado, se declarará ausente el premio.

Se anexan los ganadores del 2o. bimestre 2022.

Atentamente,

Carlos A. Urbán Lozano
Gerente Nacional de Ventas

¡MUCHAS FELICIDADES A NUESTROS GANADORES!

Bid	Distribuidor	Vendedor	Lugar	Incentivo
41	CMAMERICAS, S.A. DE C.V.	GERARDO SANTACRUZ BALDERRAMA	1	10,000
41	CMAMERICAS, S.A. DE C.V.	RENATO YASIEL GARCÍA DÍAZ	2	5,000
331	TABASCO AUTOMOVILISTICA, S.A. DE C.V.	ADRIANA LÓPEZ PÉREZ	3	4,000

