

## **Oferta Comercial** **CHANGAN** **MAYO 2022**

LUNES 02 DE MAYO DE 2022



070/2022

*At'n: Director General, Gerente General, Gerente de Ventas, Asesores de Ventas*

Estimadas Embajadas MOTORATION, nos complace informarles la oferta comercial Multimark especial para ustedes, en la presente circular encontrarán nuestro plan de Autofinanciamiento para unidades CHANGAN, sabemos que con estos productos el portafolio profesional de los asesores de ventas se fortalece y los acerca a tener un mejor resultado, ¡Éxito!

### **Plan CUOTA FIJA**

Diseñado para clientes interesados en pagar la menor mensualidad posible

- ✓ **50% de descuento en la 1<sup>a</sup> mensualidad**
- ✓ **Bono de \$10,000 aplicado al seguro automotriz**
- ✓ **Adjudicación GARANTIZADA a partir de la 3er mensualidad**
- ✓ **Plan SIN anualidades**
- ✓ **Único plazo: 60 meses**
- ✓ **Mensualidad preferencial como integrante (antes de estrenar)**
- ✓ **El cliente decide el CHANGAN a estrenar**
- ✓ **No se podrá contratar una línea de autofinanciamiento superior al valor de la unidad a entregar**



- Aplica para personas físicas, físicas con actividad empresarial, informales o independientes
- Opciones de pago de seguro automotriz: mensual, trimestral, semestral, anual y contado por todo el plazo

# TABLA DE ADJUDICACIÓN

Programa la entrega del auto desde la venta del contrato, adjudicación garantizada de acuerdo a la siguiente tabla (cuotas anticipadas), además de los métodos de sorteo y antigüedad representativa al mes 8.



## Integración:

- Identificación
- Comp. Domicilio
- Firma del contrato
- Pago 1º mensualidad

- Adjudicación
- Evaluación de Crédito

- Facturación
- Proceso PDU

**Bono de \$10,000 aplicado al seguro automotriz**

## CARACTERÍSTICAS DEL PLAN DE AUTOFINANCIAMIENTO CUOTA FIJA:

- ✓ Es un plan a la medida, el cliente decide cuando y como estrenar
- ✓ Líneas de crédito desde \$180,000 y hasta \$540,000
- ✓ Facilidad para elegir una mensualidad muy cómoda desde \$4,423
- ✓ Mensualidades congeladas
- ✓ Si deseas cambiar tu vehículo viejo por un CHANGAN, este plan te permitirá no descapitalizarte, ya que con la venta de tu vehículo usado, fácilmente podrás pagar la diferencia por un auto nuevo
- ✓ Si el pago de la diferencia es mayor al momento de estrenar, no te preocupes, simplemente realiza un ajuste en tu línea contratada
- ✓ Siempre estrenas un vehículo último modelo
- ✓ Cliente Platino y Repetitivos adjudicación 1+7

## BENEFICIOS PARA EL DISTRIBUIDOR:

- ✓ Ventas incrementales por acceder a un nuevo mercado de clientes
- ✓ Ingresos adicionales por comisión sobre venta
- ✓ Generación de una nueva cartera de clientes
- ✓ Capacitación y desarrollo de habilidades comerciales, sin costo para el distribuidor



Atentamente,

Carlos A. Urbán Lozano  
Gerente Nacional de Ventas  
y Capacitación.

Roberto Landeros Ordaz  
Gerente de Producto MultimarK y Promotorías.

CONDICIONES GENERALES: Exclusivamente los Distribuidores registrados en MultimarK con número de BID 800 en adelante podrán ingresar las ventas en nuestro sistema SIR. El plan comercial de autofinanciamiento presentado en este documento estará vigente hasta el 30 de mayo de 2022 y se encontrará disponible en el sistema SIR a partir de la publicación del presente boletín. La información contenida en el presente boletín es de carácter confidencial y estratégico para Conauto, S.A. de C.V. por lo tanto esta información no puede ser comunicada, transmitida y/o publicada por ningún otro medio no autorizado.