

At'n: Director General, Gerente General, Gerente Conauto, F&I Conauto y Asesores de Venta

Estimada fuerza de ventas, tenemos el agrado de presentarles los resultados de nuestro concurso bimestral Círculo de Ganadores.

Todos los vendedores Conauto registrados en la base de datos participan, **cada Gerente Regional es el responsable de generar los reportes de resultados de los vendedores y enviarlos al Corporativo** para publicar los nombres de los ganadores. Recuerda que se dará de baja a todo aquel vendedor que no presente ventas en un periodo de 2 meses.

Hasta 5 ganadores por cada Región de Venta

1°	Lugar	\$10,000
2°	Lugar	\$4,000
3°	Lugar	\$3,000
4°	Lugar	\$2,000
5°	Lugar	\$1,000

La formula es muy sencilla:

Ventas - Bajas + Adjudicaciones

Venta de Contratos	+ 5 pts.
Baja de Contratos	- 10 pts.
Adjudicaciones	+ 5 pts.

Para ser considerado dentro del Círculo de Ganadores, cada vendedor deberá:

1. Realizar durante cada periodo (bimestre) un mínimo de 5 ventas de contratos.
2. La captura de prospectos debe ser realizada en CRM Conauto, cubriendo un mínimo del 80% del objetivo establecido por el Gerente Regional, a su vez las ventas (contratos) a considerar para este concurso deberá estar debidamente registradas en CRM.
3. La venta neta acumulada de cada periodo deberá ser positiva.
 - En aquellos casos, cuando la venta neta acumulada del periodo sea negativa, el asesor será eliminado de la lista de ganadores.
 - La lista de ganadores no se recorrerá, si un vendedor es eliminado, se declarará ausente el premio.

Región	Lugar	Vendedor	Distribuidor	Incentivo
1	1	Gerardo Santacruz Balderrama	CMAmericas	\$10,000
2	3	Martha Elena Moreno Ortiz	Autos SS de San Luis Potosí	\$ 3,000
2	4	Karla Patricia Ramírez Cuvedo	Autos de Hermosillo	\$ 2,000
3	1	Jesús Benito Guillen Aquino	Tabasco Automovilística	\$10,000
3	2	José Guadalupe Alcudia Perera	Tabasco Automovilística	\$ 4,000
3	3	Leticia Herrera Justo	Motores de Morelos	\$ 3,000

Atentamente,

Carlos A. Urbán Lozano
Gerente Nacional de Ventas