

At'n: Director General, Gerente General, Gerente Conauto, F&I Conauto y Asesores de Ventas

Estimados Distribuidores, excelente inicio de año, como saben nuestro compromiso con ustedes es muy importante, por ello, nos complace comentarles que continuamos con nuestro **PLAN DE ACELERACIÓN FIGO**, con el fin de impulsar la entrega de unidades y cumplir los sueños de nuestros clientes, conoce los detalles a continuación:

PLAN DE ACELERACIÓN FIGO

Continuamos con la aceleración de entrega de unidades para clientes de cartera Figo, los cuales han sido seleccionados previamente, en conjunto a la antigüedad que tienen en el sistema, permitiéndoles acceder al auto contratado gracias a las inmejorables facilidades que otorgamos en este inicio de año, las cuales consisten en:

- Enviar a cada Distribuidor la base actualizada de clientes de cartera Figo, incluyendo a los nuevos que acrediten con la GARANTÍA Y ANTIGÜEDAD MEJORADA
- La garantía de autorización de crédito para clientes, se recorta del mes 10 al mes 8
- Factor de ingreso requerido 1.3 veces la mensualidad + seguro automotriz
- Se deben incluir 5 referencias, 3 familiares y 2 amistades
- El coobligado LIGHT tendrá que ser un familiar en línea recta y solo se solicitará su INE y documento que acredite parentesco
- La tabla de adjudicación se aplicará de la siguiente manera 4+1 o 5+0
- La tabla perfil estará configurada con las premisas de la "Temporada Figo"
- La vigencia de la autorización de crédito será de 45 días

Meses puntuales en el sistema		Figura de respaldo
8 meses en adelante	✓	SIN FIGURA DE RESPALDO
6 meses	✓	COOBLIGADO LIGHT
Menos de 6 meses	✓	COOBLIGADO

Campaña intensiva de contacto con los clientes

- 1) Contac Center: campaña de telemarketing
- 2) Digital: Redes sociales, mailing y mensaje SMS
- 3) Trabajo directo con Distribuidores:
 - ✓ Envío de base de clientes previamente seleccionados
 - ✓ Distribuidor complementa comunicación con cliente



PLAN ENTREGA INMEDIATA 10%

Contamos con nuestro plan de entrega inmediata del 10%, enfocado principalmente en unidades Figo. Para mayor información consulta la circular de planes comerciales enero 001/ 2022.

Atentamente,

Carlos Arturo Urbán Lozano
 Gerente Nacional de Ventas y Capacitación