

At'n: Director General, Gerente General, Gerente Conauto, F&I Conauto y Asesores de Venta

Estimados Distribuidores Ford, en la presente circular encontrarán la oferta comercial vigente para el mes de noviembre, destacamos que por su gran versatilidad el Plan Cuota Fija es la mejor alternativa para que nuestros equipos de ventas consigan el volumen de contratos solicitado, generando una cartera de clientes que a mediano y largo plazo garantizarán una estabilidad en los pagos de cuota, por lo cual, es indispensable trabajar con nuestra fuerza de ventas, sobre el perfil del cliente de autofinanciamiento.

PLAN CUOTA FIJA

PLAN DE AUTOFINANCIAMIENTO CLÁSICO DISEÑADO PARA CLIENTES INTERESADOS EN PAGAR LA MENOR MENSUALIDAD POSIBLE

- ✓ **50% DE DESCUENTO EN LA 1ER. MENSUALIDAD**
Conauto abonará al estado de cuenta del cliente el 50% restante para completar el pago mensual.
- ✓ **Opción 01: 1 año de seguro automotriz gratis** para los clientes que programen su adjudicación (entrega) entre los meses 1 al 9, y mes 13 en adelante.
- ✓ **Opción 02: 2 AÑOS DE SEGURO AUTOMOTRIZ GRATIS**
Este beneficio aplica exclusivamente para clientes que efectúen el pago puntual de todas sus mensualidades y programen su adjudicación (entrega) entre los meses 10 al 12 (de septiembre a noviembre 2022).

El cliente elige una línea de autofinanciamiento entre los 250 mil y hasta 750 mil pesos, esto significa que en los casos que la unidad a facturar tenga un precio mayor a la línea contratada, el cliente deberá de realizar el pago de la diferencia entre la línea contratada y el valor de la unidad al Distribuidor.

Mientras el cliente permanezca con estatus de Integrante, gozará de un menor factor para poder ofrecer mensualidades más accesibles, al momento de la adjudicación el factor se actualizará, y el cliente deberá estar consciente que su pago mensual será diferente.

Tabla de adjudicación CUOTA FIJA

50% Descuento al contratar	3+2 para adjudicar	4+2 para adjudicar	5+1 para adjudicar	6+1 para adjudicar	7+0 Adjudicación por antigüedad	Garantía de autorización de crédito por pago puntual sin importar buró de crédito					
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
dic-21	ene-21	feb-22	mar-22	abr-22	may-22	jun-22	jul-22	ago-22	sep-22	oct-22	nov-22
1 AÑO DE SEGURO AUTOMOTRIZ GRATIS									2 AÑOS DE SEGURO AUTOMOTRIZ GRATIS		

Póliza de regalo acorde a la unidad a entregar, Conauto se reserva el derecho de elegir la compañía aseguradora de la póliza de regalo, para los años subsecuentes el cliente es responsable del pago del seguro automotriz según el tipo de pago seleccionado (mensual, trimestral, semestral, anual o contado).

Plan Cuota Fija

Único plazo: 60 meses

Alternativas: CON o SIN anualidades

Aplica para clientes: formales e informales o independientes
(personas físicas, físicas con actividad empresarial y personas morales)

CLIENTES ADJUDICADOS POR SORTEO PLAN CUOTA FIJA:

El principal beneficio que tienen mes a mes todos los clientes adjudicados por sorteo, es el derecho de recibir la unidad contratada, sin necesidad de realizar el pago de cuotas anticipadas (previo análisis de crédito). Las únicas posibilidades en las que se le podrá requerir al cliente que pague cuotas anticipadas, será cuando la capacidad de pago esté comprometida, el comportamiento de pago reflejado en buró de crédito no sea óptimo o nos refiramos a líneas de riesgo. Con esto queda establecido que el anticipo de cuotas, depende exclusivamente del perfil del cliente y no del mes de adjudicación y/o tipo de adjudicación del cliente. Los clientes adjudicados por sorteo serán acreedores a la promoción de seguro automotriz gratis como se marca en la tabla de adjudicación, de acuerdo al mes de antigüedad en caso de haber sido puntuales.

GARANTÍA DE AUTORIZACIÓN DE CRÉDITO

Aquellos clientes integrantes con problemas en buró de crédito, que realicen sus pagos mensuales de forma puntual durante los **10 PRIMEROS MESES** y adquieran el localizador satelital (costo a cargo del cliente), cuentan con la garantía de Autorización de Crédito. Para aplicar esta garantía es indispensable reunir y presentar vía sistema todas las garantías crediticias de acuerdo al perfil del cliente, el hecho de incumplir con estos requisitos, invalida la presente garantía. No aplica para clientes con historial crediticio con MOP 96 y MOP 97 en cuentas Hipotecarias y Automotrices con antigüedad de hasta 24 meses de haberse elaborado el dictamen.



CLIENTES PLATINOS Y REPETITIVOS

Conauto premia la lealtad de sus clientes con beneficios especiales para que estrenen con nosotros un auto nuevamente, pero mucho más rápido que en la primera ocasión. A continuación especificamos los criterios para poder determinar el tipo de cliente:

Clientes Platino

- No tener más de 24 meses de haber liquidado su último contrato y/o tener un contrato activo con más de 12 meses en estatus de adjudicado propietario e historial de pagos puntuales.
- No haber generado intereses moratorios mayores a lo equivalente al 3.5% del valor total del autofinanciamiento otorgado.
- En caso de haber ejercido más de un crédito (liquidado y/o activo), los intereses moratorios generados no deben de exceder el 5% del monto total de la suma de los financiamientos otorgados.

Beneficios Platino:

- **Adjudicación 1+0**
- **Factor de ingresos solicitado para autorización de crédito 1.0**

Clientes Repetitivos

- Tener más de 24 meses de haber liquidado su último crédito.
- No haber generado intereses moratorios mayores a lo equivalente al 3.5% del valor total del financiamiento otorgado.
- En caso de haber ejercido más de un crédito (liquidado y/o activo), los intereses moratorios generados no deben de exceder el 5% del monto total de la suma de los financiamientos otorgados.

Beneficio Repetitivo: Adjudicación 1+4

Importante: la única área autorizada para clasificar y etiquetar estos clientes, es el área Comercial, para ello deberán de enviar por correo electrónico a Marcia Vidales marciavs@conauto.mx su solicitud indicando los datos del cliente, número de grupo e integrante anterior o anteriores junto con los datos de nuevo contrato, el cual deberá ser etiquetado antes de solicitar su adjudicación al área de Operaciones.

PLAN ENTREGA INMEDIATA ESPECIAL

PLAN DE AUTOFINANCIAMIENTO DISEÑADO PARA ESTRENAR DE FORMA RÁPIDA Y ÁGIL, CON UN PAGO INICIAL ACCESIBLE

- ➔ **PAGO INICIAL DEL 15%**
El pago inicial incluye la primera mensualidad
- ➔ **1 AÑO DE SEGURO AUTOMOTRIZ GRATIS**
- ➔ **Localizador SIN COSTO**
por 3 años con asistencia telefónica incluida para todas las operaciones
- ➔ Aplica únicamente para las líneas: Figo, Ecosport, Ranger y Transit Courier



Plan Entrega Inmediata Especial
Único plazo: 60 meses CON anualidades
Aplica para clientes: formales e informales o independientes
(personas físicas, físicas con actividad empresarial y personas morales)

PLAN ENTREGA INMEDIATA ESTÁNDAR

PLAN DE AUTOFINANCIAMIENTO DISEÑADO PARA ESTRENAR DE FORMA RÁPIDA Y ÁGIL, CON UN PAGO MENSUAL ACCESIBLE

- ➔ **PAGO INICIAL DEL 25%**
El pago inicial incluye la primera mensualidad
- ➔ **1 AÑO DE SEGURO AUTOMOTRIZ GRATIS**
- ➔ **Localizador SIN COSTO**
por 3 años con asistencia telefónica incluida para todas las operaciones
- ➔ Aplica para toda la línea Ford incluida en la lista de precios Conauto vigente



Plan Entrega Inmediata Estándar
Único plazo: 60 meses CON anualidades
Aplica para clientes: formales e informales o independientes
(personas físicas, físicas con actividad empresarial y personas morales)

Nota: Las unidades de riesgo, serán evaluadas de acuerdo a la política de crédito vigente. En caso de ser necesario un Coobligado, NO será indispensable ser un familiar directo. En los planes de Entrega Inmediata Especial y Estándar, la póliza de regalo será acorde a la unidad contratada, en caso de entregarse una unidad diferente, el cliente deberá pagar la diferencia entre seguros; Conauto se reserva el derecho de elegir la compañía aseguradora de la póliza de regalo del primer año, para los años subsecuentes el cliente es responsable del pago del seguro automotriz, según el tipo de pago seleccionado (mensual, trimestral, semestral, anual o contado).

Consideraciones para evaluación de crédito en planes Entrega Inmediata

- Se deberá utilizar la última versión de la Tabla Perfil para la evaluación de crédito (v.11).
- En los planes con 15% y 25% de pago inicial, el Coobligado solo se presentará exclusivamente si la Tabla Perfil lo requiere, sin que este deba ser un familiar directo.
- El factor de ingresos mínimo requerido de los clientes en estos los planes de Entrega Inmediata será de 1.3 veces el importe de la mensualidad incluyendo el seguro automotriz.
- Consideración especial en buró de crédito en cuentas con MOP 96/97 hasta por \$10,000.00, excepto crédito automotriz o hipotecario.



Ninguna de las unidades contratadas en cualquiera de los planes descritos en esta circular, podrán ser utilizadas para transporte público o de plataformas de transporte como Uber, Beat, Didi, etc.

PISO DIGITAL CONAUTO

Todos aquellos Distribuidores que ingresaron de forma correcta su solicitud de apoyo para la realización de campañas digitales durante el mes de OCTUBRE, deben presentar su informe de resultados para poder realizar el cálculo de apoyo definitivo, para facilitar la manera de reportar, el Gerente Conauto debe ingresar a la siguiente liga y completar el formulario, la fecha límite para ello es el jueves 4 de noviembre hasta 14:00 hrs.

<https://forms.office.com/r/NTY4NzcPfE>

Para solicitar apoyo para la o las campañas a realizarse durante este mes de noviembre, deberán ingresar su solicitud mediante la siguiente liga mediante formulario, donde tiene hasta el lunes 08 a las 18:hrs.

<https://forms.office.com/r/ALkcRkvm0b>



CRM e Incentivos

El pago de estos incentivos se realizará a través del Distribuidor para su posterior dispersión al equipo de asesores, todos los contratos deberán estar correctamente capturados en CRM Conauto con datos completos, de lo contrario no procederá el pago del mismo. El incentivo para Gerentes Conauto esta condicionado a que todos los contratos vendidos durante el mes, se registren correctamente en CRM como prospectos potenciales, teniendo como fecha límite para su conversión a contrato el lunes 01 de diciembre de 2021, se pagará exclusivamente el incentivo de los contratos registrados en CRM Conauto.

Mercadotecnia

Los invitamos a revisar el anexo de esta circular con toda la información de la campaña de este mes de noviembre, decoración y dinámicas para los puntos de venta y los diseños de publicidad para medio digitales.

¡Mucho éxito!

Atentamente,

Carlos Arturo Urbán Lozano
Gerente Nacional de Ventas y Capacitación

Luis Ernesto Pérez Rosales
Gerente de Mercadotecnia

CONDICIONES GENERALES: Los planes de autofinanciamiento Conauto, se encontrarán disponibles en el sistema SIR a partir de la publicación de la presente circular, el último día para realizar el pago de las líneas de captura de los contratos con estos planes, será el martes 30 de noviembre de 2021. La información contenida en la presente circular es de carácter confidencial y estratégico para Conauto, S.A. de C.V. por lo tanto esta información no puede ser comunicada, transmitida y/o publicada por ningún otro medio que no sea autorizado por Conauto. Todas las operaciones deberán cumplir con los lineamientos establecidos en la Política de Crédito Conauto Actualizada 2020 publicada el 03/09/2020 en la Circular 113/2020 y la Tabla Perfil a utilizar es la 11 publicada el 24/09/2021 en la Circular Conauto 113/2021