



CIRCULAR CONAUTO 099 / 2021

06 Agosto 2021

## CÍRCULO DE CAMPEONES

### 3er. BIMESTRE 2021 MAYO-JUNIO

At'n: Director General, Gerente General, Gerente Conauto, F&I Conauto y Asesores de Venta

Estimados Gerentes de Autofinanciamiento, reconocemos su esfuerzo y dedicación, nos complace informarles los resultados correspondientes al 3er. bimestre del **"Círculo de Campeones"**.

| Gerente                           | Distribuidor         | Premio  | Región |
|-----------------------------------|----------------------|---------|--------|
| Guadalupe Santacruz Balderrama    | CMAmericas           | \$5,000 | 1      |
| José Alfredo Cantero Alvarado     | Autos SS de Irapuato | \$5,000 | 2      |
| Maximino Gustavo Fernández Chávez | Mylsa                | \$5,000 | 3      |
| Graciela Valdez Marrufo           | CDA Península        | \$7,000 | 4      |

### *¡ Felicidades Campeones !*

Invitamos a todos los Gerentes de Autofinanciamiento Conauto a continuar trabajando en los bimestres siguientes puedan pertenecer a este prestigioso grupo, a continuación mostramos la puntuación por cada indicador:

|                                            |                 |                                        |
|--------------------------------------------|-----------------|----------------------------------------|
| <i>Ventas Con Auto Ahorro x Cto.</i>       | <b>70 pts.</b>  | <i>Share UP vs ventas Distribuidor</i> |
| <i>Ventas Entrega Inmediata x Cto.</i>     | <b>35 pts.</b>  | 4.0 % - 5.9 % <b>100 pts.</b>          |
| <i>Baja de contratos (menor a 40%)</i>     | <b>500 pts.</b> | 6.0 % - 7.9 % <b>200 pts.</b>          |
| <i>Unidades Pagadas Conauto x U.</i>       | <b>70 pts.</b>  | 8.0 % - 9.9 % <b>400 pts.</b>          |
| <i>*Adicional por bimestre consecutivo</i> | <b>\$1,000</b>  | 10.0 % - 11.9 % <b>700 pts.</b>        |
|                                            |                 | 12.0 % o más <b>1000 pts.</b>          |

#### CRM

**Alcanzar el 80% del objetivo de prospección establecido por el Gerente Regional**

**Ventas debidamente registradas en CRM (conversión y seguimiento)**

**Tener menos del 35% de prospectos abandonados**

**Para ser acreedor al premio el Gerente debe haber cumplido con todos los puntos anteriores durante los meses de mayo y junio.**

Atentamente,

Carlos Arturo Urbán Lozano  
Gerente Nacional de Ventas  
y Capacitación

Luis Ernesto Pérez Rosales  
Gerente de Financiamiento, Mercadotecnia  
y Venta Digital