

CALENDARIO DE CURSOS CAPACITACIÓN CONAUTO FEBRERO

Febrero 2021

Estimados Distribuidores, esperando tengan el mejor inicio de mes, nos complace informar y presentar el calendario de cursos del mes de Febrero, con el fin de contribuir en la formación continua de nuestro personal de ventas y operativo.

Las fechas y accesos correspondientes a cada sesión, a continuación:

MARTES 02 DE FEBRERO DE 2021
CIRCULAR CONAUTO 018/2021



At'n:
Director General
Gerente General
Gerente Conauto
F&I
Fuerza de Ventas

Básico

FORMACIÓN COMERCIAL

Módulo I: [03 de Febrero](#)
Módulo II: [04 de Febrero](#)
Módulo III: [05 de Febrero](#)

10:00 a 12:00
(Hora centro)

Básico

PROSPECCIÓN DIGITAL

Módulo I: [08 de Febrero](#)
Módulo II: [09 de Febrero](#)
Módulo III: [10 de Febrero](#)

16:00 a 17:30
(Hora centro)

Básico

INDUCCIÓN A CRM

Sesión única:
Módulo I: [12 de Febrero](#)

10:00 a 11:30
(Hora centro)

Básico

MOTIVACIÓN

Sesión única: [11 de Febrero](#)

10:00 a 12:00
(Hora centro)

MOTIVACIÓN 2.0

Sesión única: [17 de Febrero](#)

10:00 a 12:00
(Hora centro)

Básico

NEGOCIACIÓN

Sesión única:
Módulo I: [18 de Febrero](#)

10:00 a 12:00
(Hora centro)

Básico

TALLER CUOTA FIJA

Sesión única:
Módulo I: [19 de Febrero](#)

10:00 a 12:00
(Hora centro)

Operativo

LABORATORIO

Módulo I: [08 de Febrero](#)
Módulo II: [09 de Febrero](#)

10:00 a 14:00
(Hora centro)

Operativo

BURÓ DE CRÉDITO

Sesión única:
Módulo: [15 de Febrero](#)

10:00 a 12:00
(Hora centro)

Operativo

ESTADO DE CUENTA

Sesión única:
Módulo I: [16 de Febrero](#)

10:00 a 12:00
(Hora centro)

Operativo

PAGO DE UNIDAD

Sesión única:
Módulo: [17 de Febrero](#)

16:00 a 17:00
(Hora centro)

REQUISITOS:

- Uso de cámara Web y Micrófono/Renombrar usuario en Zoom
- Laboratorio, Buró de Crédito y Estado de Cuenta Conauto, dirigido Gerentes y/o F&I
- **Obligatorio contestar encuesta de salida al finalizar la reunión**
- Para seguimiento de pago de sueldos Garantía será indispensable tomar cada curso y tener una calificación mínima de 8.0 en las sesiones que lo ameriten.

Atentamente,

Francisco López Becerra
Director Comercial

Carlos Arturo Urbán Lozano
Gerente de Nacional en Ventas y
Capacitación