



Calendario de Capacitación Conauto

Febrero 2020

07 DE FEBRERO DE 2020

At'n:
Director General
Gerente General
Gerente Conauto
F&I Conauto
Asesor de Venta

Amigos Distribuidores, les proporcionamos nuestro “Calendario de Capacitación del mes de Febrero 2020”, por lo que les invitamos a participar activamente en cada uno de nuestros cursos, que fueron creados especialmente para ustedes y que son parte fundamental en la formación profesional y para la nueva certificación 2020 de nuestra fuerza de ventas, F&I y Gerentes Conauto.

AMORES que te hacen

Recordamos a ustedes las mejoras en la impartición de nuestros cursos, destacando los siguientes puntos:

☐ El curso de **Formación Comercial y Líneas de Enfoque Conauto**, se ha complementado con el tema de las Líneas de enfoque. Además este curso se ha dividido en tres Módulos, mismos que se impartirán en tres sesiones, es decir una cada día. Es requisito indispensable para acreditar el curso contar con las 3 asistencias y una calificación mínima de 8.0

☐ **Prospección Inteligente Conauto** se divide en dos Módulos, mismos que se impartirán en dos sesiones una cada día. Es requisito indispensable para acreditar el curso contar con la 2 asistencias y una calificación mínima de 8.0

☐ La evaluación de cada Curso será enviada al concluir el último módulo, además tendrá que realizarse el mismo día.

ENCENDER el MOTOR...

Calendario de Cursos Febrero

Lunes	Martes	Miércoles	Jueves	Viernes
3	4	5	6	7
10	11	FCYLE 12	FCYLE 13 LAB	FCYLE 14 LAB
17	18	19 PIC	20 PIC	21 NEC
24	25	26	27	28

Nombre de Curso		Horario
Formación Comercial y Líneas de Enfoque Conauto	FCCy LE	10:00 a 13:00 Hrs.
Prospección Inteligente Conauto	PIC	10:00 a 13:00 Hrs.
Negociación Efectiva Conauto	NEC	10:00 a 14:00 Hrs.
Laboratorio Conauto	LC	10:00 a 18:00 Hrs.

Modalidad de Curso	Símbolo
Presencial	
Remoto	

Cursos Remotos Programados



Nombre del Curso	Dirigido a	Duración
Formación Comercial y Líneas de Enfoque Conauto	- Fuerza de Ventas - F&I - Gerentes Conauto	3 días
Prospección Inteligente Conauto	- Fuerza de Ventas - F&I - Gerentes Conauto	2 días
Negociación Efectiva Conauto	- Fuerza de Ventas - F&I - Gerentes Conauto	1 día

Requisitos indispensables para cada Curso Remoto

Contar con todo el equipo necesario para participar correctamente en cada curso remoto y aprovecharlo al cien.



Cámara+



Sala+



Red fija+



**Audio y
sonido+**

+ De No contar con cámara web durante el Curso, **serás dado de baja de la sesión.**

+ Utilizar sala específica para tomar el Curso y si cuentas con más de dos participantes es **recomendable utilizar proyector.**

+ Es recomendable el uso de una IP específica para tomar el Curso (**Consultarlo con el área de sistemas de su agencia**)

+ El uso de micrófono y bocinas te permitirá interactuar en el curso.

Recuerda enviar con anticipación tu registro de inscripción al curso, al Área de Capacitación, de lo contrario no podrás participar en éste.



Inscripción a Cursos Remotos



Se hará llegar al Gerente Conauto o encargado del departamento Conauto, la liga para inscripción quien realizará el llenado de la cédula de inscripción.

1



Posteriormente deberá ser enviada mediante la misma liga.

2



Finalmente cuando recibamos tu cédula de inscripción, te enviaremos el link correspondiente del curso remoto al correo de quien inscribió a su personal.

3

Evaluación Curso Remoto

1

Realizar formularios de pase de lista, el cual se proporcionará durante la sesión Zoom en la función "Chat", con el fin de recibir evaluación y encuesta de salida del curso.

2

Al finalizar el curso, el participante deberá realizar la evaluación y encuesta de salida que recibió vía correo electrónico y de no recibir lo anterior, deberá ponerse en contacto al correo capacitacion@conauto.mx,

3

El participante deberá realizar la evaluación del Curso, el mismo día en que finalice el último módulo del mismo.

4

La calificación mínima aprobatoria será de 8.0.



Sueldo garantía:

- Con la calificación aprobatoria (únicamente en Formación Comercial y Líneas de Enfoque Conauto) mínima de 8.0, será muy fácil iniciar con el trámite para cobro del sueldo garantía, logrando con esto motivar a nuestra fuerza de ventas.

Inscripción a Cursos Presenciales

El Gerente Conauto o Responsable del Departamento Conauto, a través del Gerente Regional o directamente, podrá solicitar la Capacitación Presencial para su personal, enviando por correo electrónico el formato de “Inscripción a Curso Presencial” (Anexo) a la siguiente dirección: capacitacion@conauto.mx

Cursos Presenciales Programados:



Nombre del Curso	Dirigido a	Horarios
Laboratorio Conauto	• F&I • Gerentes Conauto	10:00 a 18:00 Horas (Duración 2 días)

Febrero un mes de retos, estamos seguros que trabajando juntos lograremos desarrollar conocimientos y habilidades para fortalecer nuestros Departamentos Conauto y así lograr excelentes resultados,

Atentamente,

Francisco López Becerra
Director Comercial

Carlos Arturo Urbán Lozano
Gerente de Promotoría y
Capacitación