

PLANES COMERCIALES JUNIO 2019

At'n.: Directores Generales
Gerentes Generales
Gerentes Conauto
F&I Conauto
Fuerza de Ventas

Circular: 044/2019 Fecha: 04 / JUN / 2019

En Junio festeja a Papá con nosotros en la Feria Conauto con los planes de autofinanciamiento más atractivos, los invitamos a todos a realizar activaciones comerciales en puntos de venta, plazas comerciales y tiendas de autoservicio

1.- PLAN CON AUTO AHORRO

JUNIO BIEN PADRE 



- **Primeras 2 mensualidades con descuento.**
 - ✓ Conauto abonará al estado de cuenta del cliente para completar el pago mensual.
 - ✓ De esta forma ayudamos a los clientes a generar el hábito de pago de forma gradual.
- **24 meses de seguro para clientes que programen su entrega a partir del mes 10 en adelante**
 - ✓ Los clientes que adjudiquen anterior al mes 10 recibirán 1 año de seguro automotriz.
- **Localizador Satelital GRATIS por 3 años, con asistencia telefónica incluida.**
 - ✓ Aplica para aquellos clientes que al momento de la evaluación de crédito requieran este dispositivo para su autorización.

Nuestro cliente decide cuándo quiere estrenar, teniendo la oportunidad de adjudicarse a partir del 2º. mes, con base en la siguiente Tabla de Adjudicación:

	Mes de Antigüedad	Cuotas anticipadas para adjudicación a 48 meses	Cuotas anticipadas para adjudicación a 60 meses	Promoción a recibir	Cuotas anticipadas para promoción	Promoción a recibir
Jul.	1	---				
Ago.	2	8	11	12m. de Seguro Gratis		
Sep.	3	7	10	12m. de Seguro Gratis		
Oct.	4	4	7	12m. de Seguro Gratis		
Nov.	5	3	5	12m. de Seguro Gratis		
Dic.	6	1	1	12m. de Seguro Gratis	2	24m. de Seguro Gratis
Ene.	7	0	0	12m. de Seguro Gratis	2	24m. de Seguro Gratis
Feb.	8	0	0	12m. de Seguro Gratis	2	24m. de Seguro Gratis
Mar.	9	0	0	12m. de Seguro Gratis	2	24m. de Seguro Gratis
Abr.	10	0	0	24m. de Seguro Gratis	0	24m. de Seguro Gratis

La promoción de seguro automotriz gratis aplica para la unidad contratada, en los casos donde se entregue una unidad diferente a la registrada en sistema con un precio mayor, el cliente deberá de cubrir el pago por la diferencia entre seguros, y si por el contrario la unidad a entregar tiene un precio menor, Conauto regalará el seguro correspondiente a la unidad entregada sin necesidad de cubrir ninguna diferencia a favor del cliente.

NUEVA GARANTÍA DE AUTORIZACIÓN DE CRÉDITO

Si tu cliente integrante en Con Auto Ahorro tiene problemas en buró de crédito pero realiza sus pagos puntualmente durante 12 meses y adquiere el localizador satelital (costo al cargo del cliente), entonces tiene su Autorización de Crédito Garantizada.

Para aplicar esta nueva garantía es indispensable reunir y presentar vía sistema todas las garantías crediticias de acuerdo al perfil del cliente, el hecho de incumplir con estos requisitos invalida la presente garantía.

No aplica para clientes con historial crediticio con MOP 96 y MOP 97 en cuentas Hipotecarias y Automotrices con antigüedad de hasta 24 meses de haberse elaborado el dictamen.

PLAN CON AUTO AHORRO PARA CLIENTES PLATINO

Beneficios que los clientes Platino tienen al contratar el plan Con Auto Ahorro:

- **Beneficio 1:** Descuento en mensualidades: 60% en la 1ª y 30% en la 2ª.
- **Beneficio 2:** Adjudicación 1+0 (*Aplica desde el mes 1, se debe solicitar etiqueta*).
- **Beneficio 3:** 12 meses de seguro automotriz gratis (*aplica desde el mes 1*) ó 24 meses de seguro a partir del mes 6.

RECORDATORIO IMPORTANTE:

NO ESTÁ PERMITIDA LA VENTA DE 2 CONTRATOS DE AUTOFINANCIAMIENTO PARA LA ENTREGA DE 1 SOLA UNIDAD DE MAYOR PRECIO.

2.- PLAN CON AUTO AHORRO – “BALANCE OUT FIESTA”

APLICA PARA MODELOS 2018 Y 2019

- **Adjudicación Garantizada al segundo mes**
- **1 año de seguro automotriz GRATIS**
- **Localizador Satelital GRATIS por 3 años**
- **Bono que el Distribuidor asigne aplicado al estado de cta.**

Tablas de Adjudicación Balance Out

Ventas Junio	Mes de Antigüedad	Cuotas anticipadas a 48 meses	Cuotas anticipadas a 60 meses
Jul	1	---	---
Ago	2	3	4
Sep	3	2	3
Oct	4	1	2
Nov	5	0	1
Dic	6	0	0

Es importante aclarar que esta promoción esta condicionada al contacto telefónico efectivo por parte de personal At'n. a Clientes del corporativo con el cliente, el cual (el cliente) si desea acceder a la promoción tendrá que enviar mediante su correo electrónico personal fotografías de su identificación oficial y de su comprobante de domicilio actualizado, además de su consentimiento por escrito para la revisión del buró de crédito.

Recuerda que estos beneficios aplican también para los clientes de cartera, consulta los detalles en la circular: 040/2019 Plan Balance Out Fiesta publicada el 21 de mayo de 2019.

3.- PLAN ENTREGA INMEDIATA



- ✓ Pago inicial del 15% a 48 meses
- ✓ Pago inicial del 17% a 60 meses
- ✓ **12 meses de seguro automotriz gratis.**
- ✓ Aplica para las todas las líneas incluidas en la lista de precios vigente.

La promoción de seguro automotriz gratis aplica para la unidad contratada, en los casos donde se entregue una unidad diferente a la registrada en sistema con un precio mayor, el cliente deberá de cubrir el pago por la diferencia entre seguros, y si por el contrario la unidad a entregar tiene un precio menor, Conauto regalará el seguro correspondiente a la unidad entregada sin necesidad de cubrir ninguna diferencia a favor del cliente.

4.- APLICACIÓN DE BONOS FLEXIBLES

A continuación ejemplificamos las únicas 2 formas en las que pueden utilizar el bono flexible:

Aplicación a precio en planes de Entrega Inmediata (Ejem. Figo X5D)

Precio de lista	Bono Flexible	Factura Precio con Bono
\$220,900	\$20,000	\$200,900

Sobre esta cantidad se calculan las mensualidades

Aplicación a precio en planes Con Auto Ahorro (Ejem. Figo X5D)

Exclusivamente para aquellos clientes que durante este mes de **MAYO** se pague la unidad.

Carta de crédito	Bono Flexible	Factura Precio con Bono	Diferencia*
\$220,900	\$20,000	\$200,900	\$20,000

* La diferencia entre carta de crédito y factura se abona únicamente a las últimas mensualidades del autofinanciamiento, por ningún motivo podrá ser utilizado como saldo a favor para el pago de mensualidades y/o seguro automotriz.

Estos ejemplos aplican para aquellas unidades que cuentan con bono flexible además de la línea Figo.

Importante: NO se podrá utilizar este bono para aplicarlo como saldo a favor dentro de nuestro sistema.

5.- PLAN DE INCENTIVOS PARA LA FUERZA DE VENTAS

Incentivo para vendedores por Contratos del plan Con Auto Ahorro:

\$5,000 por cada contrato vendido.

Aplica de la siguiente manera:

- ✓ \$1,000 a la venta del contrato (indispensable integración digital).
- ✓ \$1,500 al pago puntual de la segunda mensualidad del cliente (indispensable integración física).
- ✓ \$1,000 a la autorización del crédito.
- ✓ \$1,500 al pago de la unidad.

Estos incentivos aplican exclusivamente para contratos Con Auto Ahorro vendidos durante el mes de mayo 2019.

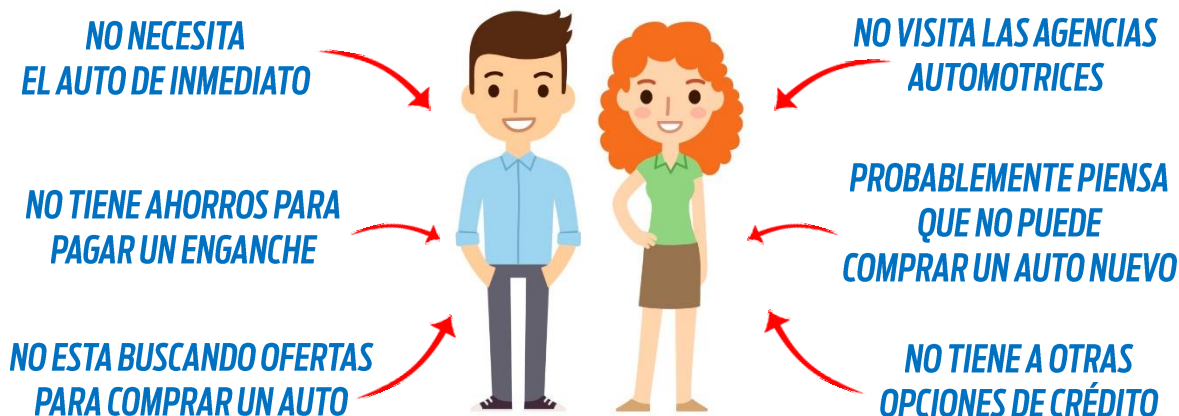
Incentivo para vendedores por Contratos del plan Entrega Inmediata:

\$2,000 a la venta del contrato (indispensable integración digital y física).

Importante: estos incentivos están condicionados a la validación de la información del cliente, teléfono casa, teléfono celular, teléfono trabajo, correo electrónico y dirección completa.

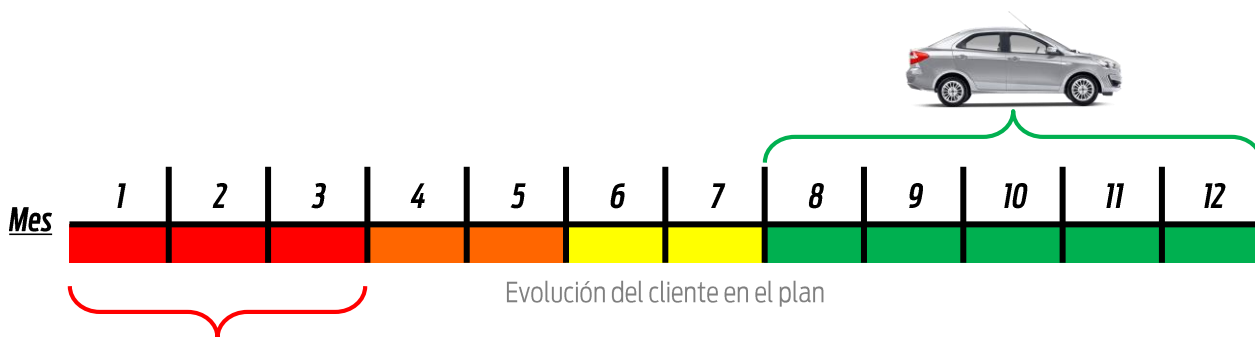
6.- PERFIL DEL CLIENTE DE AUTOFINANCIAMIENTO

Dentro de cualquier estrategia de venta es indispensable conocer el perfil del cliente típico para el cual esta diseñado el producto que estamos ofreciendo, a continuación explicamos las principales características que cada uno de nuestros asesores debe considerar para la búsqueda de nuestros clientes.



Hemos observado que actualmente las estrategias de los equipos Conauto de los Distribuidores trabajan buscando un perfil de cliente diferente al aquí señalado, por ello les compartimos la visión que en Conauto Corporativo tenemos y así lo transmitan a sus equipos de venta y puedan implementar estrategias efectivas de cambaceo.

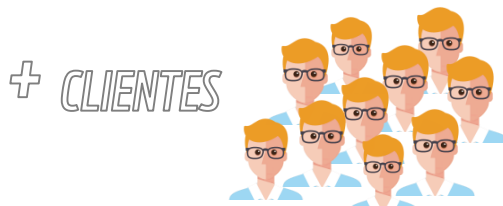
Factores de mayor relevancia en nuestro sistema:
GENERAR ANTIGÜEDAD + PAGO PUNTUAL



PERFIL CLIENTE TRADICIONAL



PERFIL CLIENTE CON AUTO AHORRO



En cuanto dirijan sus planes de trabajo hacia el perfil correcto de cliente podrán comprobar que el potencial de venta es mayor debido a la gran cantidad de personas que cuentan con estas características.

7.- INFORMACIÓN DE CONTACTO DE LOS CLIENTES

La información que algunos Distribuidores ingresa al momento de la captura de los contratos es incorrecta o nula, esto referente a los números telefónicos de nuestros clientes (casa, oficina y celular) además de las direcciones de correo electrónico, que en su mayoría contienen errores.

Esta información es obligatoria, con ella las áreas internas del Corporativo ayudan a la Red de Distribuidores para el cuidado de la cartera de clientes, ya que de ello dependen las futuras adjudicaciones y pagos de unidad.

En los casos donde detectemos que la información de los teléfonos y/o correo electrónico no se incluya, tenga errores o se haya inventado **NO SE PAGARÁN LOS SIGUIENTES CONCEPTOS:**

- Incentivo por venta de contratos para el vendedor
- Incentivo Círculo de Ganadores para los vendedores
- Incentivo por venta de contratos para el gerente
- Incentivo Círculo de Campeones para los gerentes
- Incentivo por integración de contratos para el F&I

Atentamente,

Francisco López Becerra
Director Comercial

Luis E. Pérez Rosales
Gerente Nacional de Ventas

Bases y condiciones: **Vigencia: del 04 al 30 de Junio de 2019** / Los incentivos para la fuerza de ventas serán pagados por Coworking and Financial Service, S.A. de C.V. / La información contenida en la presente circular es de carácter confidencial y estratégico para Conauto, S.A. de C.V. por lo tanto esta información no puede ser comunicada, transmitida y/o publicada por ningún otro medio no autorizado por Conauto.