

PLANES COMERCIALES MARZO 2018

At'n.: Directores Generales.
Gerentes Generales.
Gerentes Conauto.
F&I Conauto.
Vendedores Conauto.

Circular: 017 /2018 Fecha: 02 / 03 / 2018

En MARZO continuamos con nuestros planes comerciales los cuales gozan de estos beneficios:

CONAUTO ES PARA TI

Contrata con el **50%** en la primera y segunda mensualidad

+ un bono de **\$10,000**

FIGO

Válido al 31 de Marzo del 2018
No acumulable con otras promociones
Si no comprobamos ingresos tenemos una opción para ti

PLAN CON AUTO AHORRO OPCIÓN 1:

1. Descuento del 50% en la primera y segunda mensualidad.
2. Adjudicación garantizada a partir del mes 2 de acuerdo con la siguiente tabla:

Mes de antigüedad	Cuotas anticipadas en 48M	Cuotas anticipadas en 60M
1	No aplica	No aplica
2	4	5
3	3	4
4	2	3
5	1	2
6	Por antigüedad	1
7		Por antigüedad

3. Esta opción del plan Con Auto Ahorro cuenta con un bono de **\$10,000**, mismo que **se abonará** en una sola exhibición al momento en que el **cliente tenga el estatus de adjudicado propietario**.

PLAN CON AUTO AHORRO OPCIÓN 2:

- 50% de descuento en la primera mensualidad.
- Esta opción del plan Con Auto Ahorro cuenta con un bono de **\$13,000**, mismo que **se abonará** en una sola exhibición al momento en que el **cliente tenga el estatus de adjudicado propietario**.
- Adjudicación garantizada a partir del mes 4 de acuerdo con la siguiente tabla:

Mes de antigüedad	Cuotas anticipadas en 48M	Cuotas anticipadas en 60M
1	No aplica	No aplica
2	No aplica	No aplica
3	No aplica	No aplica
4	2	3
5	1	2
6	Por antigüedad	1
7		Por antigüedad

Como podrán ver, ambos bonos (\$10,000 y \$13,000) aplican cuando el cliente adquiere el **estatus de Adjudicado Propietario**, por lo anterior el bono se abonará en una sola exhibición como “saldo a favor” y por lo tanto puede ser utilizado para el pago de las mensualidades inmediatas siguientes o para el pago de la prima del seguro automotriz.

Los bonos no pueden ser utilizados para cubrir saldos vencidos o cuotas anticipadas de la adjudicación. La aplicación del bono en nuestros sistemas se realizará por el área de Pago de Unidades, debiendo tomar en cuenta lo siguiente:

- El área de Pagos de Unidad realizará al momento del procesamiento del pago de unidad.
- En caso de que se pretenda aplicar el Bono al pago de la prima de seguro automotriz y ésta sea mayor, por ejemplo en las formas de pago Contado Anual o Todo Contado, entonces el cliente deberá realizar el pago por la diferencia antes de enviar la documentación para el pago.

¡GARANTÍA DE AUTORIZACIÓN DE CRÉDITO!

Si tu cliente integrante en Con Auto Ahorro tiene problemas en buró de crédito pero realiza sus pagos mensuales oportunamente durante el 50% entonces tienes su ¡Crédito Garantizado!

RECORDATORIO IMPORTANTE: Les recordamos que no está permitida la venta de 2 contratos de autofinanciamiento para la entrega de una unidad de mayor precio.

PLAN ENTREGA INMEDIATA

Si tienes un cliente que desea estrenar de inmediato, tenemos una excelente opción comercial para él:

PAGO INICIAL:

- 15% a un plazo a 48 meses.
- 17% a un plazo a 60 meses.

DESCUENTO EN MENSUALIDADES:

- 50% de descuento en las mensualidades 2 y 3.

INCENTIVOS FUERZA DE VENTAS

Continuamos con el excelente esquema de incentivos para todos nuestros vendedores.

Línea	Con Auto Ahorro (a la venta*)	Con Auto Ahorro (a la 2da. Mens.*)	Total Con Auto Ahorro	Entrega Inmediata (UNIDAD PAGADA)
FIGO	\$ 1,500	\$ 1,000	\$ 2,500	\$ 2,000
FIESTA	\$ 1,500	\$ 1,000	\$ 2,500	\$ 2,000
FOCUS	\$ 2,200	\$ 1,000	\$ 3,200	\$ 2,000
FUSION	\$ 2,200	\$ 1,000	\$ 3,200	\$ 2,000
MUSTANG	\$ 2,200	\$ 1,000	\$ 3,200	\$ 2,000
ECOSPORT	\$ 2,200	\$ 1,000	\$ 3,200	\$ 2,000
ESCAPE	\$ 2,200	\$ 1,000	\$ 3,200	\$ 2,000
EDGE	\$ 2,200	\$ 1,000	\$ 3,200	\$ 2,000
EXPLORER	\$ 2,200	\$ 1,000	\$ 3,200	\$ 2,000
EXPEDITION	\$ 2,200	\$ 1,000	\$ 3,200	\$ 2,000
TRANSIT	\$ 2,200	\$ 1,000	\$ 3,200	\$ 2,000
RANGER	\$ 2,200	\$ 1,000	\$ 3,200	\$ 2,000
LOBO	\$ 2,200	\$ 1,000	\$ 3,200	\$ 2,000
SERIE F	\$ 2,200	\$ 1,000	\$ 3,200	\$ 2,000

*Ver detalle en Circular 011/2018

Atentamente,

Francisco López Becerra
Gerente Comercial

Luis E. Pérez Rosales
Gerente de Finanzamientos
Tradicionales y Rescates