

PLAN ÓVALO

Fecha: 20/07/2015
Circular: 069/2015



At'n:
Director General
Gerente General
Gerente de Autofinanciamiento
Fuerza de ventas Conauto

Continuando con la sinergia de trabajo entre Conauto y Ford Motor Co. hoy les damos a conocer el “Plan Óvalo”, un plan de autofinanciamiento especialmente diseñado para empleados de Ford Motor Co. tanto del corporativo como de las plantas productivas.



Beneficios del Plan Óvalo

- **Primer beneficio:** el empleado Ford contrata con el \$999 en la primera mensualidad y Conauto regala el complemento de la misma.
- **Segundo beneficio:** Precio Empleado, la línea de crédito del Plan Óvalo se basa en la lista de precios para empleados publicada por Ford Motor Co.
- **Tercer beneficio:** 1 año de seguro automotriz sin costo.
 - Para que el cliente se haga acreedor al beneficio del **Seguro Automotriz Sin Costo** deberá realizar el pago puntual de sus mensualidades y anualidades hasta la entrega de la unidad, entendiéndose como puntual a más tardar el día 3 de cada mes.
- **Cuarto Beneficio: Adjudicación acelerada**
 - 48 meses: a partir del 2º mes de antigüedad natural del grupo más 7 cuotas anticipadas.
 - 60 meses: a partir del 2º mes de antigüedad natural del grupo más 9 cuotas anticipadas.
 - Adjudicación por cuotas anticipadas:

Plan Óvalo a 48 meses
2 + 7
3 + 6
4 + 4
5 + 3
6 x Antigüedad

Plan Óvalo a 60 meses
2 + 9
3 + 8
4 + 7
5 + 5
6 + 4
7 + 3
8 x Antigüedad

- Adjudicación anticipada a partir del 1er. mes pagando el 30% del valor de la unidad, esta opción de adjudicación permite al cliente disfrutar de la mensualidad más atractiva.

PLAN ÓVALO PRE-VENTA FORD FIGO 2016

El Plan Óvalo incluye nuestra Pre-Venta exclusiva del Ford Figo con los siguientes beneficios:

- **Primer beneficio:** el empleado Ford contrata con el \$999 en la primera mensualidad y Conauto regala el complemento de la misma.
- **Segundo beneficio:** *18 meses de seguro automotriz sin costo.*
 - Para que el cliente se haga acreedor al beneficio del **Seguro Automotriz Sin Costo** deberá realizar el pago puntual de sus mensualidades y anualidades hasta la entrega de la unidad, entendiéndose como puntual a más tardar el día 3 de cada mes, en caso de que el cliente se decida por otra línea, no aplica la promoción de seguro automotriz.
- **Tercer Beneficio: Adjudicación acelerada**
 - 48 meses: a partir del 2º mes de antigüedad natural del grupo más 7 cuotas anticipadas.
 - 60 meses: a partir del 2º mes de antigüedad natural del grupo más 9 cuotas anticipadas.
 - Adjudicación por cuotas anticipadas:

Pre-venta Figo Plan Óvalo a 48 meses
2 + 6
3 + 5
4 + 4
5 + 3
6 + 2
7 x antigüedad

re-venta Figo Plan Óvalo a 60 meses
2 + 8
3 + 7
4 + 6
5 + 5
6 + 4
7 + 3
8 + 2
9 x antigüedad

Esta tabla aplica para los clientes que contraten a partir del mes de Septiembre y que quieran adjudicarse adelantando mensualidades, esto debido al que el automóvil se encontrará disponible hasta el mes de Noviembre de 2015.

ESQUEMA DE INCENTIVOS PLAN ÓVALO

Por lanzamiento y sólo por este mes de julio cada venta de contrato del **Plan Óvalo otorga \$1,000 de incentivo** al asesor que lo venda (los contratos deben estar debidamente asignados a los vendedores ya que no hay posibilidad de cambio).

BASES Y MECÁNICA DE OPERACIÓN:

- Vigencia a partir del 20 de julio.
- El Plan Óvalo además de ir dirigido a empleados Ford se extienden sus beneficios a familiares directos (padres, hermanos y/o hijos).
- Se podrán comercializar todos los vehículos enunciados en la lista especial de precios 360 para empleados Ford.
- Puntos importantes de la promoción de seguro automotriz sin costo.
 - Quedan excluidos los camiones cuya carga sea de alto riesgo (carga tipo "C").
 - **NO** aplica para accesorios y adaptaciones.
 - Antes de aplicarse el 1er año de seguro automotriz, el cliente deberá firmar y enviar al área de atención a clientes una carta donde autoriza que sus estados de cuenta sean enviados por correo electrónico.

En Conauto estamos orgullosos de seguir innovando para poder ofrecer a la Red de Distribuidores Ford cada vez mejores planes que nos permitan trabajar juntos para alcanzar los objetivos establecidos, ¡mucho éxito!

Atentamente,

Francisco López Becerra
Gerente Comercial

EN CONAUTO, ESTRENAR ES COSA FÁCIL