

**Asunto: Resultados Círculo de los 40.
Bimestre Julio-Agosto y
Premiación a vendedores.**

**Fecha: 22/09/2009.
Circular: 97/2009.**

**Red de Distribuidores Ford.
At'n Director General.
Gerente General.
Gerente Conauto.**

Tenemos el agrado de presentarles los resultados del concurso bimestral para vendedores llamado **"Círculo de los 40"** del Cuarto bimestre; es muy importante que informen a su equipo lo antes posible ya que esto los mantendrá motivados e interesados en pertenecer a este selecto grupo.

Les recordamos que participan **TODOS LOS VENEDORES** registrados en la base de datos de **CONAUTO**, por lo que los Gerentes de Zona son los responsables de generar los reportes de resultados de sus vendedores y enviarlos al corporativo para determinar a los ganadores, publicando los resultados a más tardar el día 25 del mes siguiente posterior al cierre del bimestre.

De acuerdo a lo anterior, les pedimos que en cada visita de su Gerente de Zona actualicen su base de datos de vendedores, dando de alta a los de nuevo ingreso.

Tomen en cuenta que de acuerdo a la circular 42/2007, **se dará de baja a los vendedores que no presenten ventas por un periodo de 3 meses**, y toda papelería que se encuentre asignada a un vendedor dado de baja sólo podrá imprimirse hasta que sea cambiada de vendedor en el sistema de Contratos.

Para el trámite del cobro del Círculo de los 40, se continuará realizando de la forma como lo han venido haciendo, a través de una factura del Distribuidor con el siguiente concepto:

"Comisión por productividad por el periodo de Julio-Agosto 2009 en la comercialización del sistema de Autofinanciamiento Conauto".

Continuando con nuestro compromiso de reconocer el esfuerzo de los vendedores ganadores, les recordamos que no sólo recibirán el beneficio económico si no que además, **el primer lugar de cada zona visitará el Corporativo Conauto** participando en las siguientes actividades:

- Presentación de los ganadores a cada una de las áreas del Corporativo.
- Mesa de trabajo con las áreas del Corporativo.
- Presentación de resultados nacionales.
- Intercambio de experiencias y estrategias de venta.
- Tour por la Ciudad de México.
- Cena y evento de premiación.

Los gastos correrán por cuenta de Conauto, comidas, hospedaje (Para vendedores foráneos), transporte, etc., buscando que ésta sea una **¡Experiencia inolvidable!**

A continuación les presentamos la lista de los vendedores ganadores del segundo bimestre de este año, mismos que nos visitarán el próximo 8 de Octubre de 2009:

Ganadores Cuarto Bimestre 2009 (Julio-Agosto)

Zona Sureste	Zona Bajío	Zona Norte	Zona Pacífico
Nicolás José Pérez	José Luis Borquez Corona	Fernando González Rodríguez	Ivan Sigifredo Rodríguez F.
Dist. De Autocamiones de Chiapas	Plasencia Guadalajara	Autocamiones Universidad	Autos Kino

Zona Golfo	Zona DF	Zona Metro Norte	Zona Centro
Edgar Polo Áviles Pérez	Leonardo Mariscal Casillas	Guadalupe Santacruz B	Francisco J. Pellico Daroca
Superservicio, S.A.	MEXPASA	Chihuahua Motors	Gimsa Toluca

Para Conauto es un gran honor poder recibir y reconocer a éste selecto grupo de ganadores e intercambiar experiencias y sugerencias con la finalidad de que juntos hagamos de esta visita una gran **Experiencia Conauto**.

El área de Mercadotecnia se pondrá en contacto con los ganadores para informarles los detalles de su viaje de premiación.

Les sugerimos informar a toda su fuerza de ventas sobre este concurso bimestral y la importancia de realizar ventas de calidad, explicándoles que la fórmula para ganar es muy sencilla:

Ventas – Bajas + Adjudicaciones = ¡¡¡YA GANASTE!!!

¡Felicidades a los ganadores! Contamos con su apoyo para que este concurso sea un factor que nos permita mantener motivada a nuestra fuerza de ventas.

Atentamente.


Francisco Lopez Becerra.
Gerente de Promoción.