

Asunto: "Plan Buenos Deseos Con Auto"

Fecha: 28/11/08

Circular: 106/08

Red de Distribuidores Ford

At'n Director General
Gerente General
Gerente de Autofinanciamiento

Tenemos la gran oportunidad de seguir con este ritmo en las promociones que nos ha diferenciado contra la competencia y que el mercado actual nos exige, por tal motivo hemos decidido lanzar un plan, que de manera clara nuestro cliente pueda percibir todos los beneficios que ofrece.

En esta ocasión nuestra promoción se identifica como: **"Plan Buenos Deseos Con Auto"**

Bases:

1. Se podrán comercializar para el cierre de contratos todos los vehículos enunciados en la lista de precios No. 181
2. Opera exclusivamente para Plan Maestro 60 meses - Premier 48-60 meses y Platino 48-60 meses
3. Factores de cálculo:

A) Plan Maestro

60 meses

Integrante:

Aportación	Factor de Actualización	Aportación Total
1.67%	0.03%	1.70%

Adjudicado:

Aportación	Factor de Actualización	Aportación Total
1.67%	0.58%	2.25%

B) Plan Premier

48 meses

Aportación	Factor de Actualización	Aportación Total
2.08%	0.43%	2.51%

60 meses

Aportación	Factor de Actualización	Aportación Total
1.67%	0.43%	2.10%

4. Se contemplan adjudicaciones por sorteo a partir del primer mes y adicionalmente por cuotas anticipadas a partir del 2º y 3er mes según las tablas establecidas para esta promoción.
5. Las transferencias de fondos quedan prohibidas.
6. Las sustituciones voluntarias del bien se sujetarán a los lineamientos del contrato.

Promoción:

Primer beneficio

- Descuento de \$1,000 en su 1era. aportación, por lo que el cliente sólo pagará su mensualidad menos dicho descuento, esto será compensado por medio de una bonificación que se reflejará en su estado de cuenta.

Segundo Beneficio

- 9 meses de seguro automotriz aplicado al momento de la entrega de la unidad.

Tercer, Cuarto y Quinto Beneficio

- En la primera, segunda y tercera mensualidad en el status de adjudicado propietario sólo paga el 50%.

Mecánica operativa:

Característica de Adjudicación Anticipada

Plan Maestro y Premier

El cliente podrá anticipar su adjudicación a partir del 2º y 3er mes natural del grupo, con base a la tabla I de adjudicación.

TABLA I			
PLAN MAESTRO y PREMIER			
Plazo 48		Plazo 60	
Meses	Cuota	Meses	Cuota
Mes 2	7	Mes 3	9
Mes 3	6	Mes 4	8
Mes 4	4	Mes 5	6
Mes 5	3	Mes 6	5
Mes 6	1	Mes 7	3
Mes 7	X antigüedad	Mes 8	2
		Mes 9	X antigüedad

Recuerden que premiamos la antigüedad del cliente, entre más tiempo tenga transcurrido, menos importe tendrá que pagar para adjudicarse.

Puntos importantes a considerar:

1. Para poder adjudicar a nuestros clientes por medio de la tabla antes presentada, será necesario que el cliente realice el pago de la cuota correspondiente, y esperar a que este aparezca reflejado en el estado de cuenta y posteriormente enviar vía e-mail al área de adjudicados xdeleon@conautoit.com.mx, la siguiente información:
 - a) Nombre del cliente
 - b) Grupo e integrante
 - c) Plan (Maestro, Premier, Empresarial y Entrega Inmediata)
 - d) Plazo (48 – 60 meses)
 - e) Número de cuotas pagadas
 - f) Antigüedad (en mensualidades transcurridas)
 - g) Catálogo a entregar

2. No será tomada en cuenta ninguna solicitud enviada por fax.
3. Los clientes quedarán adjudicados a las 24 hrs. horas de haber recibido el área de adjudicados el correo electrónico mencionado.
4. No será necesario enviar en original ni con firma del cliente las solicitudes de adjudicación.
5. Para el caso de adjudicación por antigüedad y entrega garantizada sin cuota, bastará con la solicitud del gerente Conauto vía e-mail con la información antes descrita.
6. El cierre electrónico se sujetará conforme a lo siguiente:

Mes	Último día de captura	Cierre de mes	Integración de grupos
Diciembre	31-Dic-2008	2-01-2009	6-01-2009

Publicidad:

Conauto apoyará con volantes, lonas para pingüinos y parasoles. La decoración de los puntos de venta nos ayuda a reforzar el Plan a nivel publicitario por lo que les pedimos adornen sus puntos con material alusivo a la promoción vigente.

Anexamos por e-mail:

1. Archivo del volante de la promoción. (a)
2. Banner.(Publicidad por e-mail) (b)
3. Cuadro comparativo Conauto vs. la Competencia. (c)
4. Lista de precios 181

(a) Sí a ti te interesa puedes utilizar el diseño de la campaña actual para que la utilices personalizándolo con los datos de la Distribuidora.

(b) No te olvides de incluir el banner de la promoción en todos los medios electrónicos que tu distribuidora utiliza. (Página de Internet y correos electrónicos)

(c) Recuerda es muy importante que revises con tu fuerza de ventas este comparativo, en el encontrarás todas las ventajas que tenemos contra nuestra competencia.

Te recordamos, los planes vigentes para este mes de Diciembre

1- Planes Especiales de Entrega Inmediata con y sin anualidades de enganche alto y bajo. (Circular 22/08)

Plan CON ANUALIDADES:

Plan	Plazo	Enganche	Factor	Anualidades	Mensualidades restantes
Enganche Alto	48 meses	1era cuota + 1 pago fuerte 30%	2.43%	4	47
	60 meses	1era cuota + 1 pago fuerte 30%	2.03%	5	59
Enganche Bajo	48 meses	1era cuota + 1 pago fuerte 15%	2.52%	4	47
	60 meses	1era cuota + 1 pago fuerte 17%	2.12%	5	59

Nota importante: Es necesario que en estos planes CON ANUALIDADES, se anexe copia de recibo de nómina o carta membretada de la empresa que indique, puesto, antigüedad y desglose de ingresos, **sin esta información los contratos serán rechazados sin excepción alguna.**

El pago de las anualidades serán los días 20 de Diciembre de cada año, 4 anualidades a 48 meses y 5 anualidades a 60 meses.

Plan SIN ANUALIDADES:

Plan	Plazo	Enganche	Factor	Anualidades	Mensualidades restantes
Enganche Alto	48 meses	1era cuota + 1 pago fuerte 30%	2.43%	0	47
	60 meses	1era cuota + 1 pago fuerte 30%	2.03%	0	59
Enganche Bajo	48 meses	1era cuota + 1 pago fuerte 15%	2.52%	0	47
	60 meses	1era cuota + 1 pago fuerte 17%	2.12%	0	59

Nota: Los planes sin anualidades van dirigidos a todos los perfiles de clientes que actualmente atendemos.

2- Plan Platino Entrega Inmediata (Circular 20/08)

Plazo	Adjudicación
48	1+6
60	1+8

Los beneficios para este plan son:

- Descuento de \$1,000 en su 1era. aportación, por lo que el cliente solo pagará su mensualidad menos dicho descuento, esto será compensado por medio de una bonificación que se reflejará en su estado de cuenta
- 9 meses de seguro automotriz aplicado al momento de la entrega de la unidad. (Unidad Entregada)
- En la primera, segunda y tercera mensualidad en el status de adjudicado propietario sólo paga el 50%.

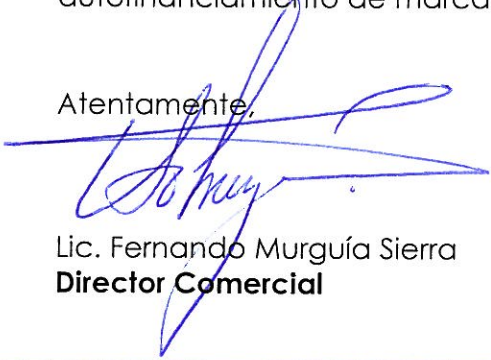
Nota: Aplican las mismas bases, mecánica operativa, las tablas de adjudicación y factores de cálculo conforme a las circulares antes mencionadas para cada tipo de plan **Aplica con todas las características y condiciones conforme a las circular 22/08 y 20/08**

Como verán Conauto está haciendo un gran esfuerzo en mantener planes más agresivos en el mercado, cuentas con todos los elementos para poder cerrar este año con éxito.

Recuerda, no podemos pretender hacer frente a una nueva situación de mercado, sin hacer algo diferente a lo que venimos haciendo.

Trabajemos juntos para que este concepto nos consolide en el mercado de autofinanciamiento de marca.

Atentamente,



Lic. Fernando Murguía Sierra
Director Comercial