

Asunto: Ganadores Convención "Costa Rica"

Fecha: 15 / Oct / 08

Circular No. 91/08

Red de Distribuidores Ford

At'n.: Director General
 Gerente General
 Gerente de Autofinanciamiento

Tenemos el agrado de darles la noticia más esperada por todos, los nombres de los 15 ganadores del concurso de ventas "Costa Rica 2008". Como recordarán, a partir del mes de octubre del año pasado sus resultados permitieron sumar puntos, tomando en consideración los siguientes aspectos para el cálculo:

- Número de ventas brutas.
- El alcance de sus objetivos.
- Las ventas netas.
- Recordándoles que de contar con ventas negativas, el resultado del mes fué cero.
- Número de Entregas Inmediatas generales.
- Número de Entregas Inmediatas Fiesta Sedán.

Estos aspectos nos permitieron obtener a los 15 mejores a nivel nacional, mismos que les detallamos a continuación:

Ranking final	Distribuidora	Nombre Gerente Conauto	Puntuación Final
1	GIMSA AUTOMOTRIZ, S.A. DE C.V.	Henoc Romero	78900
2	ACAPULCO, S.A. DE C.V.	Silvia Almazán	78200
3	TABASCO AUTOMOVILISTICA, S.A. DE C.V.	Patricia Varela	69800
4	MOTORES DE GUERRERO, S.A. DE C.V.	Enrique Bárcenas	64800
5	SUPERSERVICIO, S.A. DE C.V.	Liz González	55900
6	ZAPATA MOTORS, S.A. DE C.V.	Daniel Hernández	55100
7	JUAN OSORIO LÓPEZ AUTOS, S.A. DE C.V.	Magdalena Sifuentes	45800
8	JUAN OSORIO LÓPEZ AUTOS MINATITLÁN, S.A. DE C.V.	Fernando Reyes	45700
9	DISTRIBUIDORES DE AUTOCAMIONES DE CHIAPAS, S.A.	Juan José Mantecón	42000
10	AUTOMOVILÍSTICA VERACRUZANA, S.A.	Alma Reyes Hernández	41300
11	COMPAÑÍA DISTRIBUIDORA DE AUTOMÓVILES, S.A. DE C.V.	Mireille Alamilla González	38600
12	ZAPATA AUTOCAMIONES, S.A. C.V.	José Luis González	38400
13	QUINTANA ROO AUTOMOTORES, S.A. DE C.V.	Melitón Yáñez	35100
14	AUTO CAMIONES UNIVERSIDAD, S.A. DE C.V.	Griselda Molina	28000
15	MYLSA, S.A. DE C.V.	Sergio Sánchez Valderrama	25400

¡Muchas Felicidades a todos los ganadores!, tomen en cuenta que éste premio no es reembolsable ni transferible y que es muy importante enviar lo más pronto posible, copia del Pasaporte con una vigencia de 8 meses mínimo y la carta de confirmación que anexamos a la presente, al Departamento de Mercadotecnia con atención a Lorena López.

Importante considerar:

Tienen que llegar a la Cd. de México el día 14 de noviembre corriendo por tu cuenta esa noche de hotel. Nosotros les recomendamos hospedarse en Casa Inn, ya que tenemos una tarifa convenio de \$700 + Impuestos, la dirección del hotel es Río Lerma No. 237, Col. Cuauhtémoc, Teléfono 5242 77 50.

Las políticas de los vuelos Internacionales indican que los pasajeros deben documentarse con tiempo, por lo tanto, la cita el día 15 de noviembre en el Aeropuerto será a las 4:30 am ya que nuestro vuelo sale a las 6:45 am, así que sean puntuales por favor.

Estaremos llegando a la Cd. de México el día 19 de noviembre a las 22:35 hrs. aproximadamente, el hospedaje de esa noche también correrá por su cuenta.

A continuación les damos a conocer algunas importantes recomendaciones para el viaje, el cual se realizará del 15 al 19 de noviembre:

1. Es importante considerar que durante éste viaje, Costa Rica se encuentra en pleno verano.
2. Lleva cámara fotográfica y/o de video, para que guardes los mejores momentos de tu viaje.
3. No olvides llevar repelente contra insectos, ropa cómoda (tenis, mezclilla, pants, etc), lentes, gorra, binoculares, una back pack, etc., todo lo que necesites para aprovechar al máximo tu viaje.
4. Tu pasaporte es único, cuídalo. Siempre lleva contigo una copia y guarda el original en la caja de seguridad del hotel donde nos hospedemos.
5. Para cambiar moneda utiliza sólo bancos o casas de cambio autorizadas. En trámites bancarios sí deberás presentar tu pasaporte original.
6. Usa cajeros automáticos en lugares públicos y bien iluminados. Evita aceptar ayuda o compañía de desconocidos al usarlos. Retira tu dinero y cuéntalo antes de salir.
7. Mantén todos tus bienes a la vista y a tu alcance.
8. Si utilizas los servicios de taxi, verifica que cumpla con los requisitos establecidos, como triángulos amarillos en las puertas y medidor tarifario. Elige mejor tomar un taxi que el mismo hotel solicite de una compañía confiable.
9. Si estás perdido y necesitas consultar tu mapa, busca un lugar público y seguro para hacerlo o acude a la policía para tu ayuda.
10. Para la cena del 15 de noviembre es necesario que asistan con vestimenta casual (no tenis, no huaraches, no pantalones cortos).
11. El día 17 de noviembre en nuestro viaje al Sky Tram y al Sky Trek, se recomienda que vayan con tenis y ropa muy cómoda.

Te recordamos seguir esforzándote ya que en éste mes iniciamos con un nuevo concurso de ventas que tendrá como premio otro espectacular viaje; las bases para la determinación del puntaje serán las siguientes:

1. El periodo a evaluar será de Octubre 2008 a Septiembre 2009.
2. Cada venta bruta tendrá un valor de 100 puntos.
3. Si logras cuando menos el 90% de tu objetivo mensual de ventas brutas, ganas 1000 puntos.
4. A partir del 38% de bajas ganas 1500 puntos adicionales, los cuales se irán incrementando proporcionalmente mientras menos bajas tengas.
5. Por cada venta negativa del mes, se descontarán 500 puntos.
6. Las ventas de Círculo Platino o el Plan que lo sustituya, valen 200 puntos.

De igual manera que el premio actual, no es reembolsable ni transferible, por lo que sólo el Gerente de Autofinanciamiento podrá hacerse acreedor al mismo.

No pierdas esta gran oportunidad de ver recompensado el trabajo de un año, gozando de un maravilloso recorrido por un País que te ofrece grandes sorpresas e inolvidables recuerdos y sobre todo, tener la satisfacción de estar ahí por ser uno de los mejores. ¡No lo olvides!, "de ti depende que el próximo nombre que aparezca en la lista de ganadores de este nuevo concurso, sea el tuyo".

Comienza a armar tus estrategias para hacer del 2009 tu mejor año y busquemos juntos el éxito para mantener el liderazgo que nos ha diferenciado de la competencia.

Atentamente.



Fernando Murguía Sierra
Director Comercial

Evento: Viaje de Premiación

Costa Rica 2008

Cédula de Confirmación

Fecha _____

Nombre Gte. de Autof.: _____

Distribuidora: _____

E-mail: _____

Teléfono: _____

Celular: _____

Vigencia del pasaporte: _____

Fecha de expedición del pasaporte: _____

Nota: Se requiere forzoso la vigencia mínima de 8 meses en el pasaporte.

Nombre y Firma
Gte. Gral. y/o Dir. General

Nombre y Firma
Gte. de Autofinanciamiento