



Asunto: Plan Entrega Inmediata
Focus-Ecosport

Fecha: 23, Nov 2007
Circular: 90/07

Red de Distribuidores Ford

A t'n: Director General
Gerente de Autofinanciamiento
Gerente de Ventas

¡Nunca había sido más fácil estrenar un Focus o una Ecosport !

En un esfuerzo sin precedentes Ford Motor Company, La Red de Distribuidores y Conauto nos hemos unido para lanzar el **mejor plan** que ha existido para dos líneas específicas, Focus y Ecosport.

Dicha promoción consiste en:

1. Entrega Inmediata :

Adjudicación acelerada a partir del **1er mes**, adelantado el pago de 6 cuotas en un plazo de 48 meses y 8 en 60 meses.

2. Obsequio de 2 cuotas anticipadas, lo que implica que el cliente sólo pagará 4 en lugar de 6 cuotas en un plazo a 48 meses y 6 en lugar de 8 cuotas en un plazo a 60 meses, por lo que su plazo total se reducirá de 48 meses a 46 y de 60 a 58 meses.

TABLA UNICA

PLAN ENTREGA INMEDIATA FOCUS - ECOSPORT

Plazo 48				Plazo 60			
1ª cuota	Cuotas adelantadas	Obsequio de Ford y Dist.	Total cuotas para adj.	1ªcuota	Cuotas adelantadas	Obsequio de Ford y Dist.	Total cuotas para adj.
1	6	-2	4	1	8	-2	6

3. Un año de seguro automotriz, gratis.

Estos beneficios han sido posibles gracias a un apoyo que otorgará Ford de \$13,300 para el Focus y \$14,500 para la Ecosport, apoyo de la Red de Distribuidores equivalente a una de las dos cuotas anticipadas de obsequio y a Conauto que pondrá los recursos necesarios para solventar un esquema tan agresivo de muy bajo enganche y de entrega inmediata.

Nota: Si después de haberse aplicado el apoyo de Ford y del Distribuidor existe un saldo a favor, este será abonado al saldo del estado de cuenta, en caso contrario de existir un saldo en contra, este será cubierto por Conauto.

Mecánica de Operación:

1. Los contratos que se utilizarán para el plan de entrega inmediata serán los mismos de plan premier.
2. El Distribuidor entregará a Conauto factura a precio de lista a favor del cliente.
3. Conauto pagará al Distribuidor a **precio de Lista**, descontando el incentivo aportado por Ford de \$13,300 para Focus y \$14,500 para Ecosport, también se le restará el importe correspondiente a la aportación de la mensualidad que obsequiará la Red distribuidores Ford.
4. El distribuidor cobrará a Ford el rebate correspondiente \$13,300 para Focus y \$14,500 para Ecosport. Próximamente se les enviará el detalle para cobro del rebate a Ford.

Ejemplo:

Focus ZED

Distribuidor factura a precio Lista:	\$ 191,703
Menos Rebate Ford	\$ 13,300
Menos una Cuota adelanta	\$ 5,350
Importe total a pagar al distribuidor por parte de Conauto	\$ 173,053
El distribuidor cobrará a Ford	\$ 13,300
Total a cobrar por parte del Distribuidor	\$ 186,353

Conauto reportará a Ford Motor Company una relación de los clientes que aceptaron participar en el programa, así mismo enviará estados de cuenta de dichos clientes y pólizas de seguro a nombre de nuestros clientes.

Bases:

1. Se podrán comercializar para el cierre de contratos exclusivamente las líneas Focus – Ecosport mencionados en la lista especial 168, la cual contiene precios específicos para estas líneas.
2. Exclusivamente se utilizarán contratos de plan premier 48 y 60 meses.
3. El Plan tendrá una vigencia del 23 de Noviembre al 30 de Noviembre de 2007 o 400 contratos, lo que ocurra primero.
4. Factores de cálculo:

A) Plan Premier

48 meses

Aportación	Factor de Actualización	Aportación Total
2.08%	0.46%	2.54%

60 meses

Aportación	Factor de Actualización	Aportación Total
1.67%	0.46%	2.13%

5. Las transferencias de fondos quedan prohibidas.
6. Aplican para todos los catálogos de las líneas Ecosport y Focus excepto el catálogo ZES.
7. Los beneficios únicamente aplican para contratos y unidades entregadas de cualquiera de los catálogos de la línea Focus – Ecosport.
8. Esta promoción es valida también para los clientes platino que se encuentran vigentes, en este caso se aplicarán las políticas y criterios específicos establecidos para ellos.

Logística de Operación

Aplica las mismas reglas que se mencionan en el plan de entrega inmediata conforme a la circular 83/07

Política de Crédito

Aplica las mismas reglas que se mencionan en el plan de entrega inmediata conforme a la circular 83/07

Publicidad

Dentro de la campaña agresiva que ya les hemos informado contemplada para los próximos meses; radio, televisión, prensa y volantes, se incorporará la promoción para Focus y Ecosport, lo cual nos permitirá darla a conocer de manera efectiva.

Estamos incorporando una opción novedosa y agresiva para reforzar la difusión de nuestra promoción, **Controles Remotos en Radio**, en los cuales apoyaremos al 50% previo visto bueno de Conauto (Gerencia de Mercadotecnia), para lo anterior hemos desarrollado una estrategia (anexa), que te permitirá realizar los controles remotos de manera divertida y eficaz.

Ante una oportunidad como esta, estamos obligados a aprovecharla al máximo;

- 1) Asegurarnos que nuestra fuerza de ventas no le quede duda alguna en la comercialización, en la logística operativa y en los criterios y procesos de crédito.

- 2) Realizando eventos de fin de semana utilizando los apoyos que Conauto tiene para ellos.
- 3) Utilizar la nueva alternativa, **Controles Remotos en Radio**.
- 4) Cuidando la imagen y la información que se maneja en los puntos de venta para que invite al cliente a preguntar sobre nuestra promoción.

Todos unidos; Ford Motor Company, la Red de Distribuidores, Conauto y tú, sin duda estaremos haciendo historia desplazando con gran éxito nuestras unidades, Focus y Ecosport.

¡Mucho Éxito!

Atentamente



Lic. Fernando Murguía Sierra
Director Comercial

Anexos:

- 1.- Lista de precios 168 Focus-Ecosport.
- 2.- Estrategia **Control Remoto en Radio**.

PLAN ENTREGA INMEDIATA

Exclusivo para Focus y Ecosport

Plazo

48

Lista de Precios Número

168 Focus-Ecosport

Vigencia a partir del 23 al 30 de Noviembre 2007

Catálogo	Descripción	Precio Público	Aportación Mensual	Gastos Admón.	IVA Gtos. Admón	Seguro de Vida	Primera Cuota	Cuotas Adelantadas	Cuotas Adelantadas Grátis	Total Cuotas Adelantadas	Total para Adjudicar	Cuota Adjudicado (41 meses)
							1	6	-2	4	5	2.54%
PR676	W5B ECOSPORT 4X2	194,986	4,953	292	44	152	5,441	31,734	-10,578	21,156	26,597	5,441
PR677	W5G ECOSPORT 4X2 PIEL	204,643	5,198	307	46	160	5,711	33,306	-11,102	22,204	27,915	5,711
PR679	W5T ECOSPORT 4X2 TA TELA	218,096	5,540	327	49	170	6,086	35,495	-11,832	23,663	29,750	6,086
PR678	W5P ECOSPORT 4X2 TA PIEL	227,756	5,785	342	51	178	6,356	37,067	-12,356	24,712	31,067	6,356
PR772	ZED FOCUS EUROPA AMBIENTE TM	191,703	4,869	288	43	150	5,350	31,200	-10,400	20,800	26,149	5,350
PR668	ZEC FOCUS EUROPA AMBIENTE TA	203,702	5,174	306	46	159	5,685	33,153	-11,051	22,102	27,786	5,685
PR669	ZEB FOCUS SPORT TM	216,287	5,494	324	49	169	6,036	35,201	-11,734	23,467	29,503	6,036
PR670	ZEAFOCUS SPORT TA	229,104	5,819	344	52	179	6,393	37,287	-12,429	24,858	31,251	6,393

PLAN ENTREGA INMEDIATA

Exclusivo para Focus y Ecosport

Plazo

60

Lista de Precios Número

168 Focus-Ecosport

Vigencia a partir del 23 al 30 de Noviembre 2007

Catálogo		Descripción	Precio Público	Aportación Mensual	Gastos Admón.	IVA Gtos. Admón	Seguro de Vida	Primer Cuota					Total Cuotas Adelantadas		Total para Adjudicar		Cuota Adjudicado (51 meses)
Conauto	Asociación							1	8	Adelantadas	Gratís	-2	6	7			

PR676	W5B	ECOSPORT 4X2	194,986	4,153	292	44	162	4,651	35,916	-8,979	26,937	31,588	4,651
PR677	W5G	ECOSPORT 4X2 PIEL	204,643	4,359	307	46	170	4,882	37,695	-9,424	28,271	33,153	4,882
PR679	W5T	ECOSPORT 4X2 TA TEILA	218,096	4,645	327	49	181	5,202	40,173	-10,043	30,130	35,332	5,202
PR678	W5P	ECOSPORT 4X2 TA PIEL	227,756	4,851	342	51	189	5,433	41,953	-10,488	31,464	36,897	5,433
PR772	ZED	FOCUS EUROPA AMBIENTE TM	191,703	4,083	288	43	159	4,573	35,312	-8,828	26,484	31,057	4,573
PR668	ZEC	FOCUS EUROPA AMBIENTE TA	203,702	4,339	306	46	169	4,859	37,522	-9,380	28,141	33,001	4,859
PR669	ZEB	FOCUS SPORT TM	216,287	4,607	324	49	179	5,159	39,840	-9,960	29,880	35,039	5,159
PR670	ZEa	FOCUS SPORT TA	229,104	4,880	344	52	190	5,465	42,201	-10,550	31,651	37,116	5,465

Lista de precios Número

Precio Base
168

Catálogo Conauto Asociación	Descripción		Precio Base
--------------------------------	-------------	--	----------------

PR772	ZED	FOCUS EUROPA AMBIENTE TM	\$	161,201
PR668	ZEC	FOCUS EUROPA AMBIENTE TA	\$	171,395
PR669	ZEB	FOCUS SPORT TM	\$	182,039
PR670	ZEA	FOCUS SPORT TA	\$	192,878

PR676	W5B	ECOSPORT 4X2	\$	163,981
PR677	W5G	ECOSPORT 4X2 PIEL	\$	172,151
PR678	W5P	ECOSPORT 4X2 TA PIEL	\$	191,696
PR679	W5T	ECOSPORT 4X2 TA TELA	\$	183,528

PLAN

FOCUS – ECOSPORT

(Controles Remotos)

OBJETIVO

✓ Generar tráfico a la distribuidora o punto de venta Conauto, buscando desplazar unidades Focus y Ecosport.

ESTRATEGIA

✓ Control Remoto: Mini Rally “PON TU SUEÑOS SOBRE RUEDAS”

PASOS A SEGUIR

- 1. Selecciona el o los días en los que vas a llevar a cabo tu control remoto (evento).**
- 2. Solicita una cotización del control remoto.**
- 3. Solicita cotizaciones para 2 edecanes (te sugerimos que sea un hombre y una mujer), sonido, refrescos y botanas (muy sencillas).**
- 4. Ponte en contacto con Mercadotecnia para el envío y autorización de las cotizaciones.**
- 5. Mercadotecnia te informará la mecánica a seguir, paso a paso (se anexa) y los materiales que deberás imprimir (archivo anexo).**

PASOS A SEGUIR...

- 6. Prepara con anticipación la estrategia de difusión.**
- 7. Invita con anticipación a tus prospectos.**
- 8. Para el día del evento deberás contar con las unidades que utilizarás para el mini rally. Cuida que en todo momento estén limpias, sobre todo después de cada rally, ya que la primera impresión es la más importante.**

Anexo encontrarás el archivo de los post-it que deberás imprimir y colocar en las unidades, así como el bono del seguro por 1 año para la guantera del vehículo.

CONCEPTO

- ✓ Se realizará un mini rally con las pistas que se encuentran dentro de las unidades Focus y Ecosport.
- ✓ La finalidad es la de despertar el interés del cliente al interactuar con el coche de manera divertida y realizar una prueba de manejo.
- ✓ Al finalizar el mini rally se le hará entrega al cliente un bono equivalente a un año de seguro gratis y se le venderán los beneficios de la promoción.
- ✓ Cierre del contrato.

DINÁMICA

✓ Por medio de los controles remotos, se informarán los beneficios del plan de entrega inmediata Focus-Ecosport, invitando a público en general a asistir a la distribuidora o punto de venta a conocer más acerca del plan y a participar en un divertido mini rally, en donde podrán ganar atractivos premios, contratar y poner sus sueños sobre ruedas.

✓ Edecanes que amenizarán el momento, sonido y bebidas refrescantes, estarán esperando a los clientes que asistan.

DESARROLLO

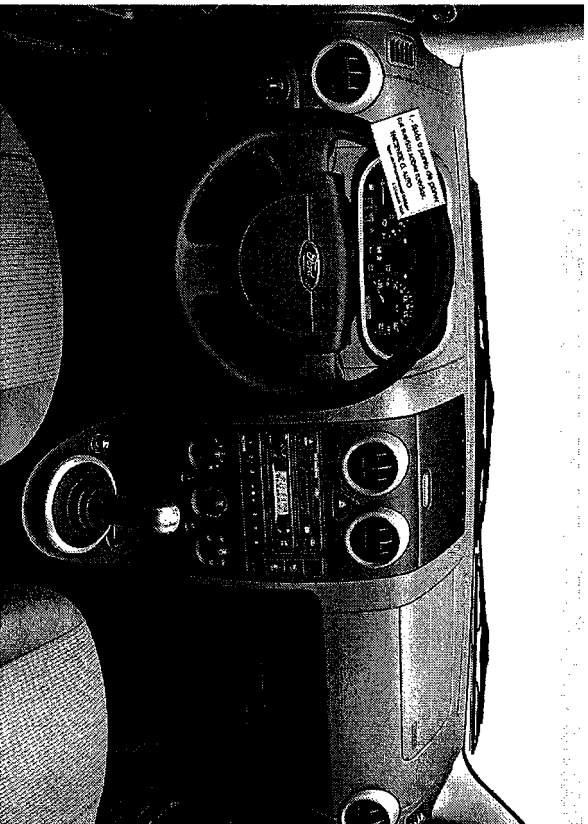
El mini rally consistirá en una pequeña prueba de manejo en donde el cliente deberá realizar actividades muy sencillas, que cada una de las pistas le pedirá. Los pasos que se deben seguir son:

- 1. Llenar un formato de concurso son nombre, dirección, teléfono, mail, ocupación y edad.**
- 2. Elegir el vehículo de su preferencia entre el Focus y la Ecosport.**
- 3. Explicar dinámica del juego.**
- 4. Subir al vehículo.**

A continuación te mostramos lo que estará leyendo el cliente en cada una de las tarjetas que imprimirás y colocarás en el vehículo.

Le indicará al cliente que debe seguir cada uno de los pasos que se le presentan.

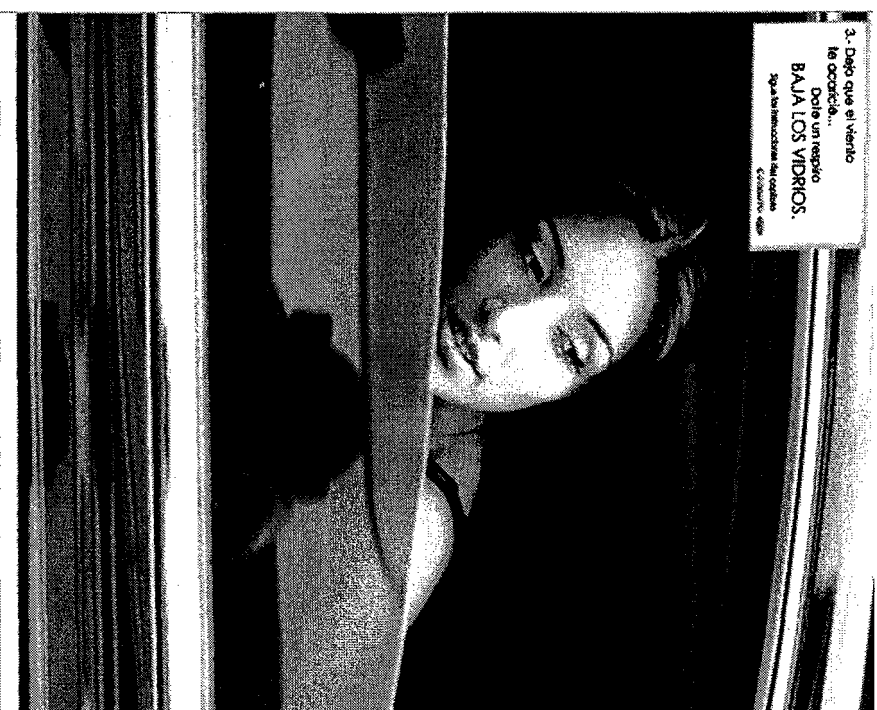
1. **Estas a punto de poner tus sueños sobre ruedas.
Enciende el vehículo.**



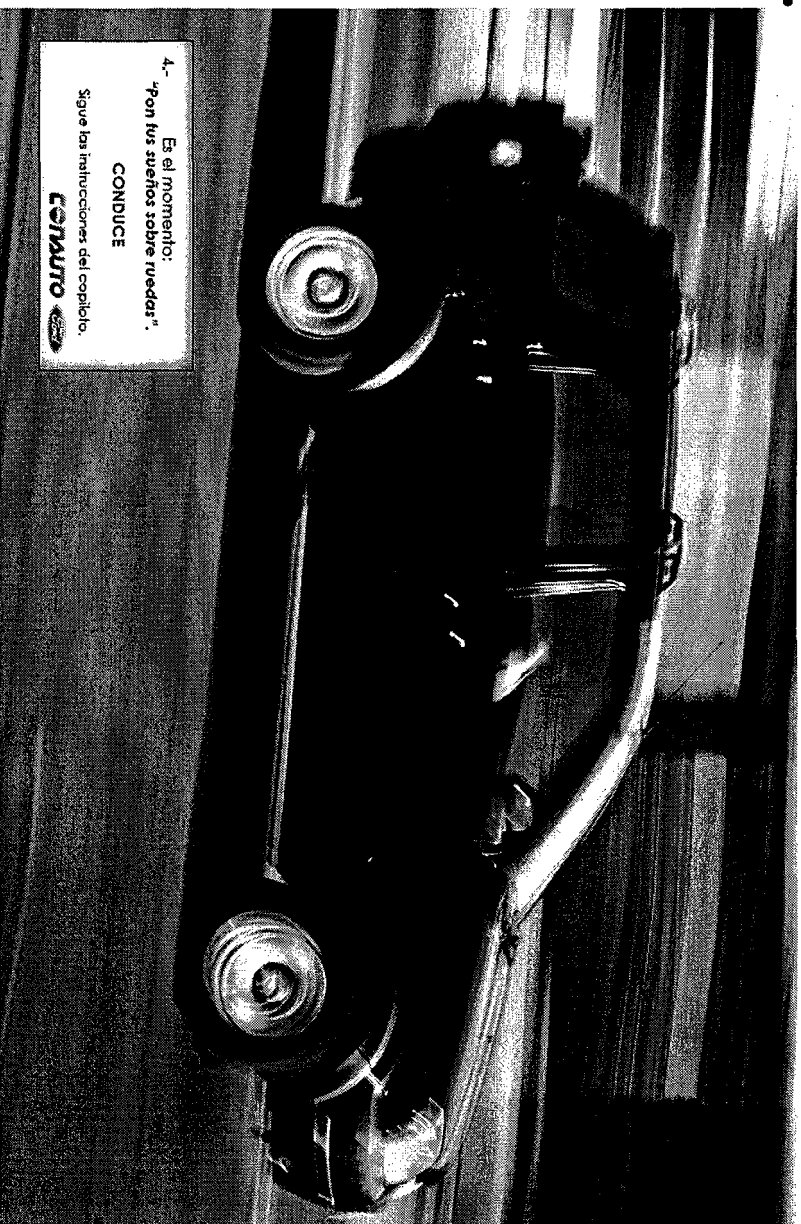
2. Deja que la música sea tu compañera. Enciende el Stereo.



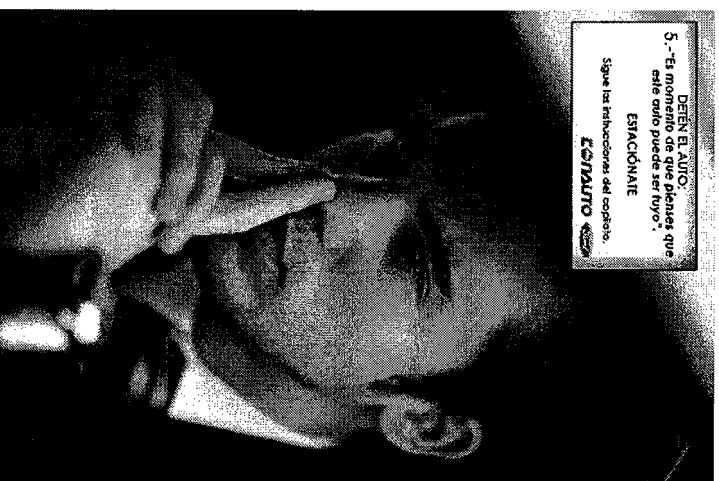
3. Deja que el aire te acaricie, date un respiro. Baja el vidrio.



4. Es el momento de poner tus sueños sobre ruedas. Conduce.



5. Detén el vehículo, es momento de que pienses que puede ser tuyo. Estaciónate.



6. Lo disfrutaste ¿No?. Una sorpresa te estera en la guantera. Ábrela.



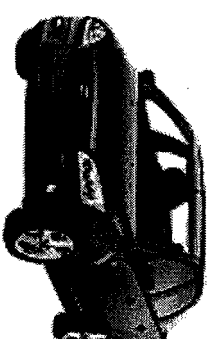
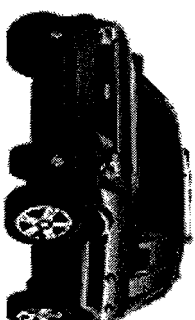
El cliente encontrará en la guantera un bono equivalente a un año de seguro gratis el cual podrá hacer efectivo al momento de contratar un Focus o Ecosport durante la vigencia de la promoción.

Es el momento de que tu ejecutivo de ventas realice el cierre del contrato.

La efectividad de esta estrategia dependerá del entusiasmo y anticipación con que la lleves a cabo.

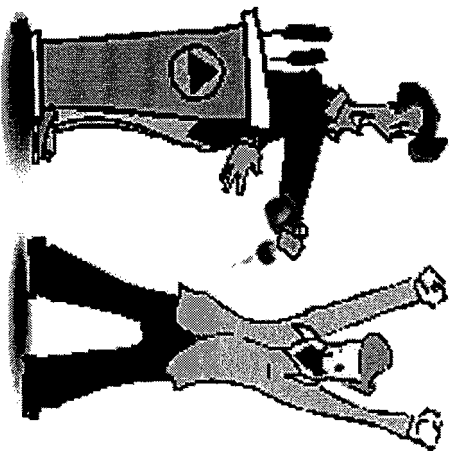
Recuerda que cuentas con el apoyo de Conauto para alcanzar tus metas.

No lo pienses más, y busca que tus clientes pongan sus sueños sobre ruedas.

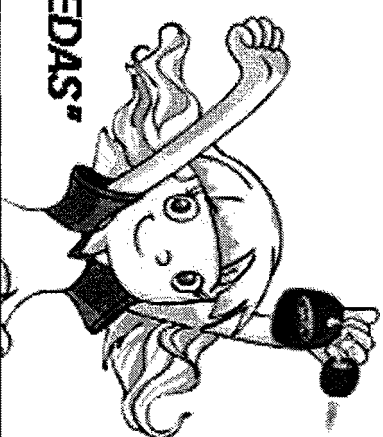


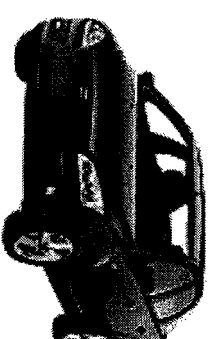
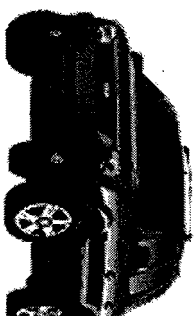
MINI RALLY

1. Estas a punto de poner tus sueños sobre ruedas ¡ENCIENDE EL VEHICULO!



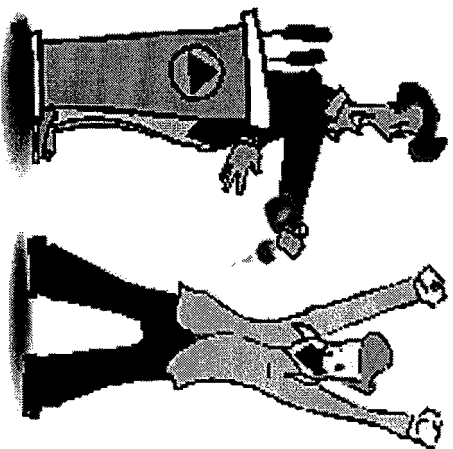
"PON TUS SUEÑOS SOBRE RUEDAS"





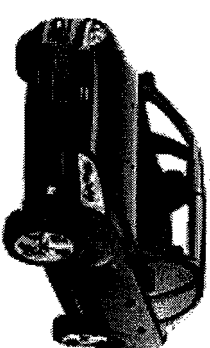
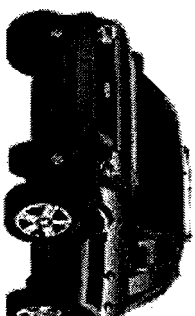
MINI RALLY

**2. Deja que la música
sea tu compañera.
¡ENCIENDE EL STEREO!**



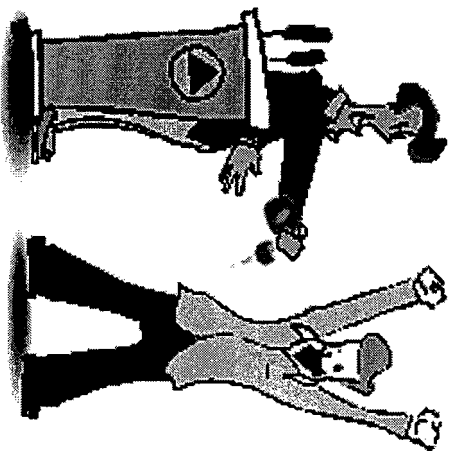
"PON TUS SUEÑOS SOBRE RUEDAS"





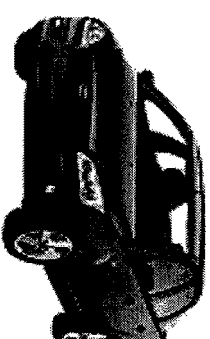
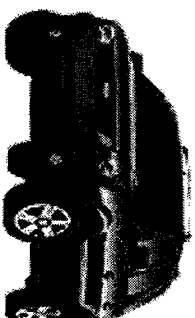
MINI RALLY

3. Deja que el aire te acaricie,
date un respiro .
¡BAJA EL VIDRIO!



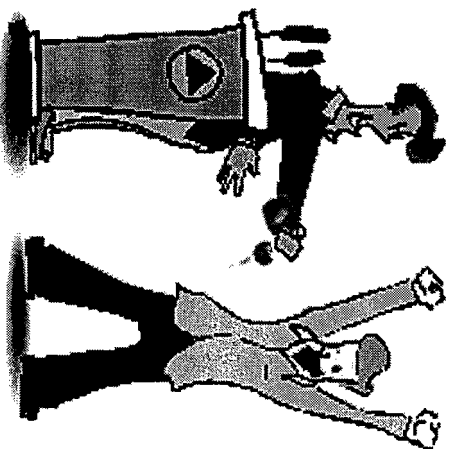
"PON TUS SUEÑOS SOBRE RUEDAS"



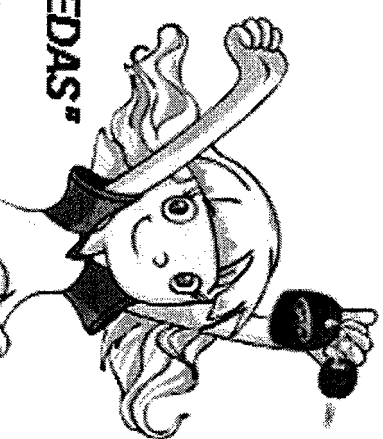


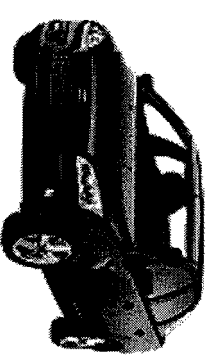
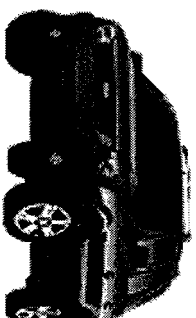
MINI RALLY

**4. Es el momento de poner
tus sueños sobre ruedas.
¡CONDUCE!**



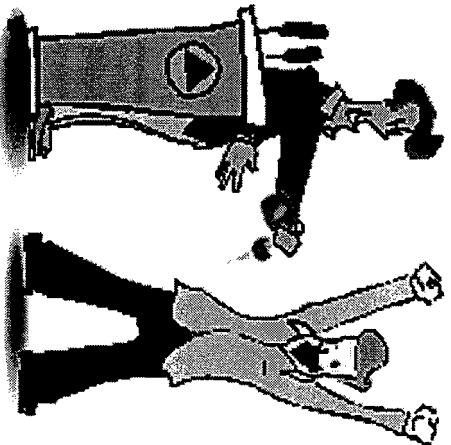
"PON TUS SUEÑOS SOBRE RUEDAS"



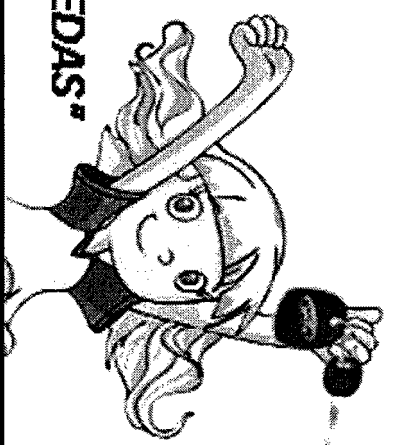


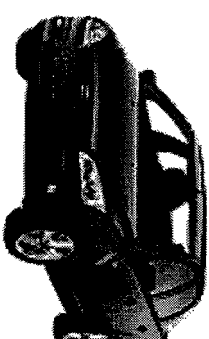
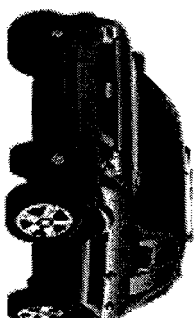
MINI RALLY

5. Detén el vehículo ,
es el momento de que pienses
que que puede ser tuyo.
¡ESTACIONATE!



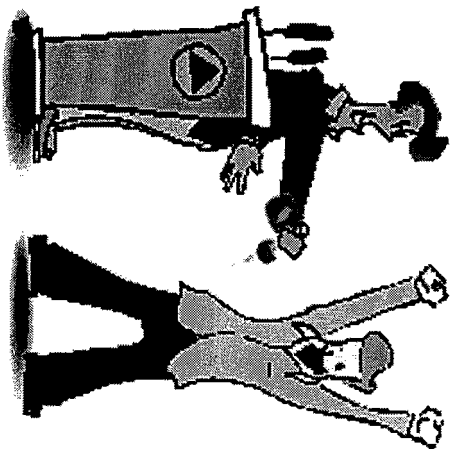
"PON TUS SUEÑOS SOBRE RUEDAS"





MINI RALLY

**6. Lo disfrutaste ¿No?
Una sorpresa te espera
en la guantera.
¡ÁBRELA !**



"PON TUS SUEÑOS SOBRE RUEDAS"

