



Asunto: ¡Atrévete a Estrenar!

Fecha: 01/07/2007

Circular: 47-07

Red de Distribuidores Ford

At'n. Director General
Gerente General
Gerente de Autofinanciamiento
Gerente de Ventas.

En este mes de Julio tendrás la oportunidad para que todos aquellos prospectos que no pudieron obtener los beneficios de la promoción del mes de Junio, lo hagan en este mes, y para tener un argumento más de venta, te adicionamos un beneficio de **\$ 4,000** de regalo.

La vigencia de pago será del 1º al 31 de Julio del 2007, por lo cual sólo se recibirán contratos cuando el sello bancario de la boleta este dentro de estas fechas. La vigencia de recepción de contratos será hasta el día 6 de Agosto del 2007. Después de esa fecha no serán recibidos los contratos a pesar de que hayan sido pagados dentro de la fecha estipulada, por lo que deberán ser sustituidos por el nuevo plan del mes de Agosto.

Promoción:

Primer beneficio

Descuento de \$1,000 en su 1era. aportación, por lo que el cliente solo pagará su mensualidad menos dicho descuento, esto será compensado por medio de una bonificación que se reflejará en su estado de cuenta.

Segundo Beneficio

Se le bonificará \$3,000 en la primera mensualidad como adjudicado propietario (primera mensualidad después de la entrega del automóvil), en cualquier catálogo y en el plazo deseado. Este descuento será compensado por medio de un abono que se reflejará en su estado de cuenta.

Tercer Beneficio

Adjudicación acelerada a partir del 6º y 7º mes de antigüedad natural del grupo, con la puntualidad en sus pagos más el anticipo de las mensualidades correspondientes con base a la **Tabla I**.

Mecánica operativa:

Característica de Adjudicación Acelerada:

Plan Maestro y Premier

El cliente podrá acelerar su adjudicación a partir del 6º y 7º mes natural del grupo, conforme a la siguiente tabla:

TABLA I			
PLAN MAESTRO y PREMIER			
Plazo 48		Plazo 60	
Meses	Cuota	Meses	Cuota
Mes 6	3	Mes 7	4
Mes 7	2	Mes 8	3
Mes 8	1	Mes 9	2
Mes 9	X antigüedad	Mes 10	1
		Mes 11	X Antigüedad

En estos planes la adjudicación deberá ser a petición del Cliente.

Bases:

1. Se podrán comercializar para el cierre de contratos todos los vehículos enunciados en la lista de precios No. 165
2. Opera exclusivamente para Plan Maestro y Premier 48 y 60 meses.

3. Factores de cálculo:

A) Plan Maestro

48 meses

Integrante:

Aportación	Factor de Actualización	Aportación Total
2.08%	0.07%	2.15%

Adjudicado:

Aportación	Factor de Actualización	Aportación Total
2.08%	0.55%	2.63%

60 meses

Integrante:

Aportación	Factor de Actualización	Aportación Total
1.67%	0.03%	1.70%

Adjudicado:

Aportación	Factor de Actualización	Aportación Total
1.67%	0.62%	2.29%

B) Plan Premier

48 meses

Aportación	Factor de Actualización	Aportación Total
2.08%	0.43%	2.51%

60 meses

Aportación	Factor de Actualización	Aportación Total
1.67%	0.46%	2.13%

4. Se contemplan adjudicaciones por sorteo a partir del primer mes y adicionalmente por cuotas adelantadas a partir del 6° y 7° mes según las tablas establecidas para esta promoción.



Publicidad:

Conauto les apoyará con Volantes. Aprovecha el diseño de esta herramienta, ya que lo puedes utilizar de gancho para los beneficios que te ofrece esta promoción.

Debemos orientar todos nuestros recursos y habilidades en este mes y demostrar por qué somos los líderes en autofinanciamiento.

Es importante que enfoques tus técnicas a promover este plan en el nicho de mercado de clientes que no pueden pagar un enganche y en aquellos que no pueden comprobar ingresos.

Atentamente,

PA

Lic. Fernando Murguía Sierra
Director Comercial