

Asunto: Convención 2007
Gerentes de Autofinanciamiento

Fecha: Enero 24, 2007
Circular: 12-07

Red de Distribuidores Ford

At'n. **Director General.**
Gerente General
Gerente de Autofinanciamiento

Prepara pasaporte y visa por que.....

Si estás comprometido y eres uno de los 25 mejores Gerentes de Autofinanciamiento, tendrás la oportunidad de ganarte un boleto a la convención 2007, como reconocimiento a tu esfuerzo, compromiso y entusiasmo.

Objetivo.

Reconocer a los mejores Gerentes de Autofinanciamiento por sus excelentes resultados en ventas y bajas.

Estrategia.

Promover una participación que estimule y sensibilice al equipo Conauto de cada Distribuidora para alcanzar sus metas.

1. ¿Quiénes participan?

- Cada uno de los Gerentes de Autofinanciamiento Conauto que pertenecen a las ocho zonas que integran la Red de Distribuidores Ford.

2. ¿Periodo a Evaluar?

- Octubre 2006 a Septiembre del 2007

Mecánica de Operación.

Para facilitar la participación de cada una de las Distribuidoras, con base a su potencial real, el cual se determinó tomando en cuenta los mejores resultados de los últimos años, se clasificaron en 3 categorías: A, B y C.

Su gerente de zona comunicará la categoría a la cual pertenecen.

1. ¿Conceptos que serán medidos para calificar?

- Ventas potenciales mínimas mensuales promedio:
Categoría A: 20
Categoría B: 15
Categoría C: 11
- Cumplimiento de Objetivo de ventas brutas mensuales del 90%, conforme a la cedula de objetivos 2006-2007
- 45% de bajas o menos al mes.
- Apego al 100% de las políticas y procedimiento de Conauto.

2. ¿Cuántos puntos valdrán mis resultados?

- 100 puntos mensuales por cada venta bruta
- 1,000 puntos adicionales, por alcanzar un mínimo del 90% de cumplimiento de los objetivos de ventas brutas del mes.
- 1,500 puntos mensuales a partir del 45% de bajas.

Este último punto puede aumentar con base al incremento en ventas netas aplicando una regla de 3, ejemplo si el distribuidor obtiene un 30% de bajas

$$\begin{array}{rcl} 1,500 \text{ puntos} & \text{-----} & (1 - 45\%) \\ X & \text{-----} & (1 - 30\%) \end{array}$$

$$X = 1,909 \text{ Puntos}$$

En caso de haber un empate en puntos se definirá mediante cumplimiento de su objetivo en Ventas Brutas del periodo mencionado.

3. ¿Cómo puedo saber cuantos puntos llevo?

Los resultados se reportarán mes a mes durante los primeros 10 días hábiles, a través de tú Gerente de Zona.

4. ¿Cuántos Gerentes de Autofinanciamiento asistirán?

Los mejores 25 sería seleccionados de manera proporcional, es decir todos pueden ganar.

5. Restricciones.

- Para poder asistir a la Convención y Gozar de los privilegios que esta misma otorgará, será necesario y de estricto rigor apegarse a todas las políticas de Conauto, es decir no se premiará al Gerente, si el Distribuidor no cumple con todos los procedimientos y políticas dictadas por Conauto.

6. ¿Qué pasa en caso de no existir Gerente de Autofinanciamiento al momento de la premiación?

- Se sujetará a lo siguiente:

En caso de que el puesto de Gerente de Autofinanciamiento se encuentre vacante al momento de la premiación, el Director ó Gerente General de la distribuidora, podrá designar en su lugar a la persona que asistirá, pudiendo ser el responsable del área de autofinanciamiento que se encuentre en ese



CONAUTO S.A. DE C.V.

MARIANO ESCOBEDO NO. 498, 8º PISO, COL. ANZURES
C.P. 11590 MÉXICO, D.F., TEL. 5228 7000

www.conautoford.com

momento, o el anterior gerente de autofinanciamiento si aún se encontrara trabajando en la Distribuidora.

¡Conauto Premia tu esfuerzo!

No olvides hay 25 lugares y uno es para ti.

Atentamente,

PA

Fernando Murguía Sierra
Director Comercial