

**CONAUTO S.A. DE C.V.**

MARIANO ESCOBEDO NO. 498, 8º PISO, COL. ANZURES
C.P. 11590 MÉXICO, D.F., TEL. 5228 7000

www.conautoford.com

Asunto: "Llévatelo al 2º mes"

Fecha: 31/12/ 2006

Circular: 116-06

Red de Distribuidores Ford

At'n **Director General**
Gerente General
Gte de Autofinanciamiento.

Hemos iniciado un nuevo año, lleno de propósitos y proyectos por realizar. Uno de ellos es la agresividad con la que atacaremos a nuestro mercado, el cual cada día nos demanda más, tanto por sus productos como por sus promociones y una muestra de ello, es el plan con el daremos inicio este 2007, "Llévatelo al 2º mes", el cual ha demostrado, ser todo un éxito.

Por lo anterior estaremos comercializando por todo el mes de Enero el plan ya conocidos por ustedes:

"Llévatelo al 2º mes".

Promoción:**Primer beneficio**

- Descuento de \$1,000 en su 1era. aportación, por lo que el cliente solo pagará su mensualidad menos dicho descuento, esto será compensado por medio de una bonificación que se reflejará en su estado de cuenta.

Segundo Beneficio

- Se le descontará \$1,000 en la primera mensualidad como adjudicado propietario (primera mensualidad después de la entrega del automóvil), en cualquier catálogo y en el plazo deseado. Este descuento será compensado por medio de una bonificación que se reflejará en su estado de cuenta.

Tercer Beneficio

- Adjudicación acelerada a partir del 2º mes de antigüedad natural del grupo, con la puntualidad en sus pagos más el anticipo de las mensualidades correspondientes con base a la Tabla I.

Mecánica operativa:

Característica de Adjudicación Acelerada:

Plan Maestro y Premier

El cliente podrá acelerar su adjudicación a partir del 2º mes natural del grupo a excepción del plazo de 30 meses. Conforme a la siguiente tabla:

TABLA I					
PLAN MAESTRO y PREMIER					
Plazo 48		Plazo 60		Plazo 30	
Meses	Cuota	Meses	Cuota	Meses	Cuota
Mes 2	4	Mes 2	5	Mes1	No aplica
Mes 3	3	Mes 3	4	Mes 2	No aplica
Mes 4	2	Mes 4	3	Mes 3	No aplica
Mes 5	1	Mes 5	2	Mes 4	No aplica
Mes 6	X antigüedad	Mes 6	1	Mes 5	No aplica
		Mes 7	X antigüedad	Mes 6	X antigüedad

En estos planes la adjudicación deberá ser a petición del Cliente.

Aplica para el mercado de clientes con ingresos variables no comprobables, con las condiciones establecidas en la circular **66/2006**

Puntos importantes a considerar:

- Para poder adjudicar a nuestros clientes por medio de la tabla antes presentada, será necesario que el cliente realice el pago de la cuota correspondiente y esperar a que éste aparezca reflejado en el estado de cuenta y posteriormente enviar vía e-mail al área de adjudicados (xdeleon@conautoit.com.mx) la siguiente información:
 - Nombre del cliente
 - Grupo e integrante
 - Plan (Maestro / Premier)

- d) Plazo (48 – 60 meses)
 - e) Número de cuotas pagadas
 - f) Antigüedad (en mensualidades transcurridas)
 - g) Catálogo a entregar
2. No será tomada en cuenta ninguna solicitud enviada por fax.
 3. Los clientes quedarán adjudicados a las 72 hrs. de haber recibido el área de adjudicados el correo electrónico mencionado.
 4. No será necesario enviar en original ni con firma del cliente las solicitudes de adjudicación, excepto en caso de las subastas abiertas.
 5. Para el caso de adjudicación por antigüedad y entrega garantizada sin cuota, bastará con la solicitud del gerente Conauto vía e-mail con la información antes descrita.

Bases:

1. Se podrán comercializar para el cierre de contratos todos los vehículos enunciados en la lista de precios No. 160
2. Opera exclusivamente para Plan Maestro y Premier 30, 48 y 60 meses.
3. Factores de cálculo: **(Regresamos a los factores originales de este plan)**

A) Plan Maestro

48 meses

Integrante:

Aportación	Factor de Actualización	Aportación Total
2.08%	0.07%	2.15%

Adjudicado:

Aportación	Factor de Actualización	Aportación Total
2.08%	0.43%	2.51%

60 meses

Integrante:

Aportación	Factor de Actualización	Aportación Total
1.67%	0.03%	1.70%

Adjudicado:

Aportación	Factor de Actualización	Aportación Total
1.67%	0.48%	2.15%

B) Plan Premier**30 meses**

Integrante:

Aportación	Factor de Actualización	Aportación Total
3.33%	0.55%	3.88%

Adjudicado:

Aportación	Factor de Actualización	Aportación Total
3.33%	0.38%	3.71%

48 meses

Aportación	Factor de Actualización	Aportación Total
2.08%	0.36%	2.44%

60 meses

Aportación	Factor de Actualización	Aportación Total
1.67%	0.35%	2.02%

4. Se contemplan adjudicaciones por sorteo a partir del primer mes y adicionalmente por cuotas adelantadas a partir del 2º mes, según las tablas establecidas para esta promoción.
5. La vigencia de pago es del 1º al 31 de Enero del 2007, por lo cual sólo se recibirán contratos cuando el sello bancario de la boleta este dentro de estas fechas. La vigencia de recepción de contratos será hasta el día 6 de Febrero del 2007. Después de esa fecha no serán recibidos los contratos a pesar de que hayan sido pagados dentro de la fecha estipulada y correctamente llenados.

**CONAUTO S.A. DE C.V.**

MARIANO ESCOBEDO NO. 498, 8° PISO, COL. ANZURES
C.P. 11590 MÉXICO, D.F., TEL. 5228 7000

www.conautoford.com

6. Las transferencias de fondos quedan prohibidas.
7. Los cambios de unidad se sujetarán a los lineamientos de la nueva ley.

Publicidad:

Conauto apoyará con volantes, parasoles y lonas para pingüinos, además de apoyo en medios masivos (Televisión, prensa o radio). La decoración de los puntos de venta nos ayuda a reforzar el Plan a nivel publicitario, por lo que les pedimos adornen sus puntos con material alusivo a la promoción vigente.

Continuaremos con menciones en el programa de "Tempranito" el cual se trasmite por TV Azteca (canal 13) los domingos de 8:00 a 11:00 AM.

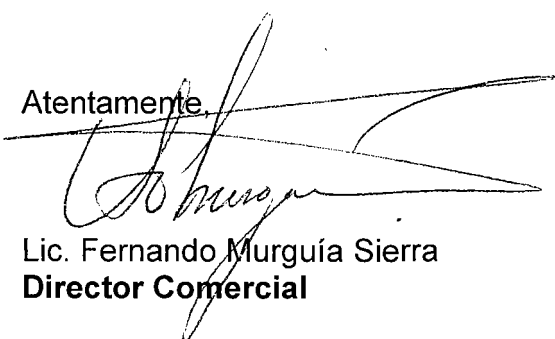
Anexamos por e-mail:

1. Archivo del volante de la promoción por e-mail.
2. Sugerencia para decorar el punto de venta.
3. Cuadro comparativo Conauto vs. la Competencia.
4. Lista de precios (plan maestro y premier en sus respectivos plazos).

Es muy importante que aprovechemos la agresividad con la que estamos iniciando este mes de Enero, 2007 debe ser para todos nosotros un año de muchos éxitos y que mejor forma de empezarlo.

Aprovechemos la presente para desearles un excelente año 2007, lleno de bendiciones y éxitos en compañía de sus seres queridos.

Atentamente,



Lic. Fernando Murguía Sierra
Director Comercial